

A photograph of a man and a young child walking away from the camera on a sandy beach. The man is wearing a red and blue plaid shirt and dark pants, carrying the child on his back. The child is wearing a dark shirt and jeans. They are walking towards the ocean under a warm, golden sunset sky. The foreground is filled with dry, brown grass.

ÅRSREDOVISNING

2016-05-01 – 2017-04-30

INNEHÅLL

Sveriges största marknadsplats för lån	s. 3
Lendify i korthet	s. 4
Kraftig volymtillväxt	s. 5
VD har ordet	s. 6
Investerare	s. 8
Kreditbedömning	s. 10
IT	s. 13
Låntagare	s. 15
Intern styrning & kontroll	s. 16
Ledningen & styrelsen	s. 18
Förvaltningsberättelse	s. 20
Resultaträkning	s. 21
Balansräkning	s. 22
Noter	s. 24
Årsredovisningens undertecknande	s. 26
Revisionsberättelse	s. 27





SVERIGES STÖRSTA MARKNADSPLATS FÖR LÅN

Lendify är en del av en global trend där man genom en online-plattform kopplar samman personer som vill ha något med personer som har något, ett fenomen som går under den gemensamma benämningen delningsekonomi.

Efter finanskrisen 2008 och 2009 då förtroendet för bankerna i USA och Storbritannien sjönk kraftigt skapades ett antal finansiella företag i syfte att minska beroendet av bankerna. Marketplace lending (även kallat peer-to-peer lending) handlar om just det – det vill säga att runda bankerna med hjälp av ny teknik.

Lendify vill förbättra villkoren för låntagare och ge investerare möjlighet att ta del av bankernas vinster. Den avtalsmässiga kopplingen för lånen upprättas direkt mellan låntagarna och investerarna medan Lendify sköter kreditbedömning, hantering av avtal, betalningar, kundservice, inkasso och kontrollfunktioner via sin onlineplattform. Det Lendify inte gör är att stå för kapitalet. Det gör investerarna som kan vara en privatperson, juridisk person eller finansiell institution. Det är de som investerar i lån via Lendify som bär kreditrisken – men får även avkastningen.

Nu är det dags att minska beroendet av bankerna!

LENDIFY I KORTHET

INVESTERARE

Får exponering mot låntagare via Lendify idag

PRIVATPERSONER

INSTITUTIONER

BANKER



Står för kreditbedömning, avtal, betalning, kundservice,
inkasso, kontrollfunktioner (regelefterlevnad, risk)

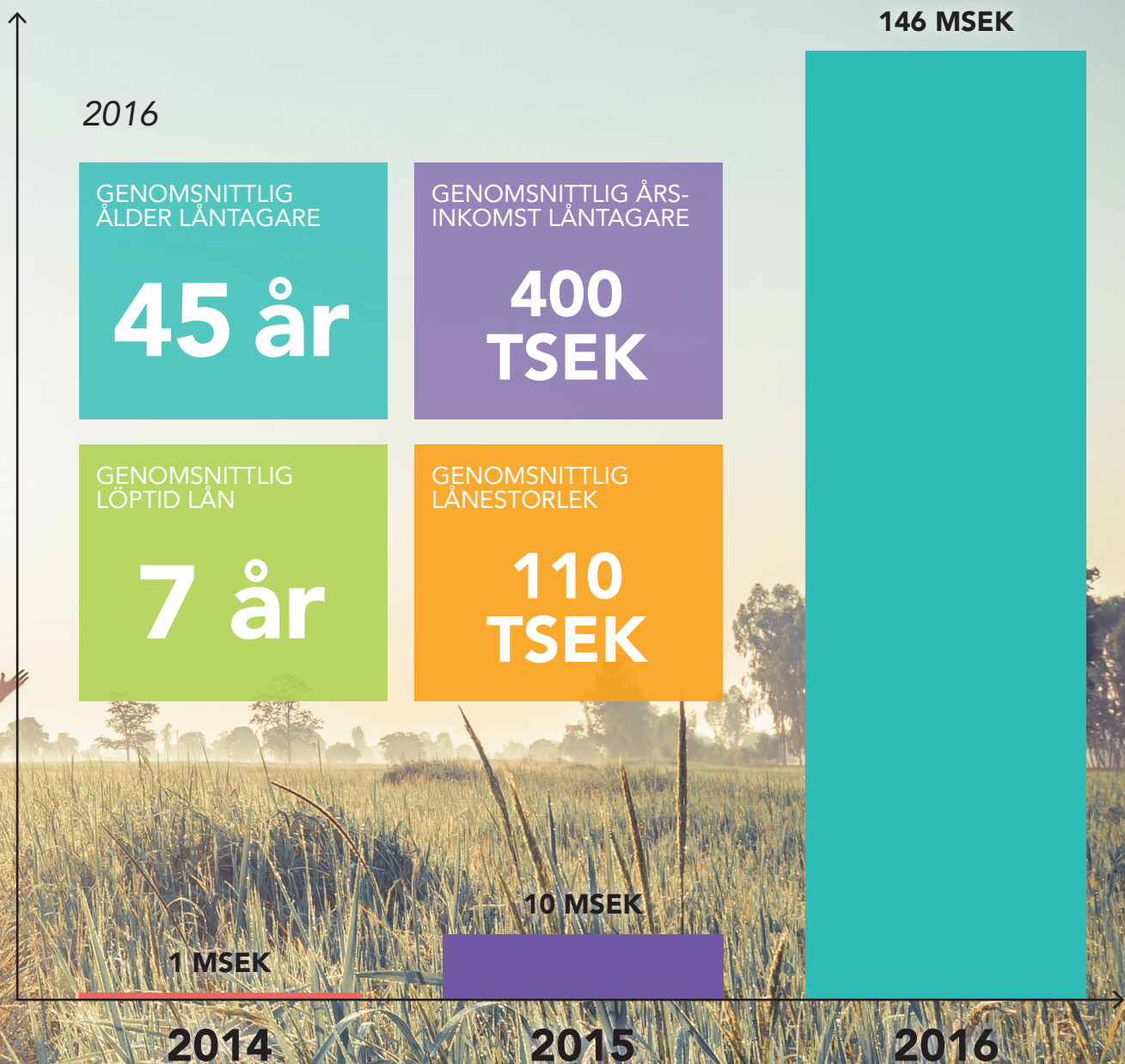


BLANCOLÅN

LÅNTAGARE

KRAFTIG VOLYMTILLVÄXT

Utbetalda lån, kumulativt



Not: Avser räkenskapsår

VD HAR ORDET

Nicholas Sundén-Cullberg, Chief Executive Officer & Grundare

En allvarlig utmanare till bankerna

Vi som jobbar på Lendify har alla samma mål – att förändra finansbranschen. 2016 var räkenskapsåret då Lendify verkligen påbörjade sin resa mot att på allvar utmana bankerna.

Med en teknisk plattform som ligger i framkant, tillstånd som betalningsinstitut från Finansinspektionen, en robust och effektiv kreditmodell och en lyckad finaniseringsrunda i ryggen har vi kunnat fokusera på tillväxt. Fler och fler privatpersoner väljer att låna via Lendifys plattform istället för hos banken. Detta tack vare att man som låntagare ofta får lägre ränta än hos banken och dessutom möts av en trevlig och smidig kundupplevelse. Det är också många fler privatpersoner som väljer att låna ut via Lendifys plattform istället för att få en nästintill obefintlig ränta från banken och låta dem ta den goda avkastningen ifrån konsumenterna. Att banken kan låna ut dina pengar utan att betala en rimlig ränta till konsumenterna är svårt för oss att förstå. Med Lendify behöver det inte vara så längre. Privatpersoner som lånar ut sina pengar kan via Lendifys plattform investera i lån till kreditvärdiga låntagare och få den avkastning som tidigare tillfallit banken.

Med tekniken i fokus

Teknik och digitalisering skapar nya konsumentbeteenden och högre krav från konsumenterna vilket i sin tur skapar nya möjligheter och driver fram nya affärsmodeller. Nya aktörer kan möta konsumentens behov bättre än stora traditionella aktörer. Gårdagens stora vinnare blir inte sällan morgondagens stora förlorare. I den nya teknikdrivna ekonomin har konsumenten makten och som företag måste man möta konsumentens behov för att finnas kvar. Inom finansbranschen går denna förändring i långsammare takt än i många andra branscher beroende på att det är en strikt reglerad bransch, vilket vi även tycker att den även ska vara.

I Sverige har vi ett väl fungerande system och lagstiftning som reglerar den verksamhet som vi bedriver. Vi verkar aktivt för att det ska bli en harmoniserad lagstiftning på EU-nivå. Det är även viktigt att myndigheter och lagstiftare hela tiden underlättar för nya aktörer samtidigt som förtroendet för finansbranschen upprätthålls. Det är då det går att skapa förändring. Vinnarna kommer att vara konsumenterna som får rättvisare villkor och mer tillgängliga produkter samt skattebetalarna och samhället i stort eftersom att marknadsplatser som Lendify minskar den systematiska risken i det finansiella systemet.

Förändringen inom finanssektorn är dock på gång och innebär sannolikt ett brutalt uppvaknande för många traditionella aktörer även om de nu allt mer talar om teknik och digitalisering. Faktum är dock att det fortfarande inte är ovanligt att det tar 24 timmar att föra kapital mellan två banker. Som kund hos Lendify tar den processen några få sekunder. Hos Lendify är tekniken i centrum och vi kan med tekniska lösningar effektivisera och förbättra vårt erbjudande. Vi är snabbbrörliga, data-drivna och kan fort testa nya lösningar för att anpassa dem efter kundernas behov. Vi bygger en teknikfokuserad, entreprenöriell, högpresterande och social kultur där vi hela tiden fokuserar på att göra saker snabbare och smartare.

En del av en global trend

Enligt en analys från investmentbanken Credit Suisse är nära 70 procent av jordens befolkning villig att dela sina tillgångar med andra och runt 65 procent vill vara med och dela på något någon annan äger. Revisions- och konsultfirman PwC uppskattar att de fem största branscherna inom delningsekonomin är värda 335 miljarder dollar redan 2025, vilket motsvarar en ökning på över 2 200 procent på bara tio år.



Den snabbaste tillväxten väntas ske inom marketplace lending, även kallat peer-to-peer lending. Marketplace lending har internationellt sett vuxit betydligt snabbare än i Sverige, mycket beroende på att även om missnöjet med de svenska bankerna är stort var missnöjet ännu större i USA och Storbritannien efter finanskrisen 2008/2009. Det är just i USA och Storbritannien som marketplace lending har etablerats starkast som en naturlig plats för investerare och låntagare att mötas.

Vi ser nu att trenden kommer starkt till den svenska marknaden där förutsättningarna för marketplace lending är fantastiska ur ett internationellt perspektiv. Vi har personnummer och BankID, vilket underlättar identifiering av kunder, hög grad av digitalisering, god betalningsmoral, kreditupplysningsföretag med lång historik, vilket ger möjlighet till en bra kreditupplysning och en infrastruktur med väletablerade inkassoföretag och

Kronofogdemyndighet för att hantera uteblivna betalningar. Det finns nu även en tydlig reglering för den verksamhet vi bedriver.

En börs för lån

Vi vill utmana bankernas oligopol och bli en marknadsplats där låntagare och investerare möts på lika villkor. I framtiden ser vi att vi ska kunna erbjuda en bred palett av låneprodukter och möjliggöra investering för ett brett spann av investerartyper.

Det som OM (Optionsmäklarna – i dag en del av NASDAQ OMX) en gång gjorde för aktiemarknaden ser vi att vi kan göra med lånemarknaden. Vi har bara börjat vår resa mot att på allvar utmana bankerna och förändra finansbranschen.



INVESTERARE

Erika Eliasson, *Chief Investor Relations Officer*

Din egen bank

Lendify vill på allvar utmana bankerna. I tider av låga räntor, skakiga aktiemarknader och banker som gör oförtjänt stora vinster börjar allt fler investerare få upp ögonen för Lendify och välja det tillgångsslag som vi erbjuder. Lån till kreditvärdiga låntagare är ett etablerat tillgångsslag i bankmarknaden där statistik, kompetens och infrastruktur finns tillgänglig i marknaden för relativt nya utmanare som Lendify. Tekniken gör det möjligt för alla investerare att investera i lån till kreditvärdiga låntagare vilket tidigare endast varit förbehållet bankerna och stora institutionella investerare. Genom vår tekniska plattform gör Lendify det möjligt för alla att vara sin egen bank.

I slutet av räkenskapsåret uppgick antalet aktiva investerare till 2 500 stycken vilket innebär en ökning på 301 procent sedan föregående år. Den genomsnittliga investeraren är 36 år och har ett intresse för investeringar i stort. Vi har medvetet valt att vända oss till en målgrupp som är van att investera i aktier och räntor och har en förståelse för hur finansiella tjänster och produkter fungerar. Det har lett till att de kanaler vi har valt att

använda är Börspodden, Aktiespararna, Fill or Kill, Börshajen, Feminvest, Investerarbrevet och annonsering i affärspress så som Dagens Industri och Veckans Affärer. Vi jobbar aktivt med sociala medier och mäter noggrant vilken datatrafik som olika kanaler genererar.

Händelserikt år

Under 2016 har media uppmärksammat ett antal händelser för Lendify, bland annat nyheten om tillstånd som betalningsinstitut av Finansinspektionen, genomförd finansieringsrunda om ca. 70 MSEK och avtal med Lindorff gällande back-up service tjänster. Dessa tre händelser bidrog till ett ökat förtroende för Lendify hos investerarna och resultatet blev ett ökat inflöde av kapital både från befintliga och nya investerare. I november 2016 anordnade Lendify ett event tillsammans med Börspodden på Skandia-biografen på Drottninggatan i Stockholm. Eventet blev en succé och över 400 gäster kom för att lära sig mer om marketplace lending vilket tyder på att intresset för nya tillgångsslag, fenomenet marketplace lending och Lendify är mycket stort.



10%
GENOMSNITTLIG RÄNTA



**1% GENOMSNITTLIGA KREDIT-
FÖRLUSTER SENASTE 12 MÅN**

**3% LENDIFYS
SERVICEAVGIFT**

**6% GENOMSNITTLIG
AVKASTNING
SENASTE 12 MÅN**

Att investera

90 procent av investerarna på plattformen väljer att investera i något av våra autoinvestkonton. Genom autoinvestkonton fördelas ditt kapital automatiskt i en korg av lån, där du får kapitalet fördelat på minst 20 olika lån om du investerar minst 5 000 SEK. Vi vill hela tiden optimera investerarnas placering genom att få kapitalet i arbete snabbt och samtidigt uppnå en bra riskspridning. I takt med att vi gör ökade volymer har vi möjlighet att öka riskspridningen på våra autoinvestkonton och under året har vi ökat riskspridningen på nya konton. För konton med över 100 000 SEK i kapital fördelas kapitalet på minst 40 olika lån och på konton med över 1 MSEK i kapital fördelas det på minst 100 olika lån. Målavkastningen på våra autoinvestkonton varierar mellan 2,5 procent och 8,0 procent beroende på löptid på underliggande lån.

Investerarna kan välja mellan en löptid på 1 till 10 år, där den högsta avkastningen uppnås med den längsta löptiden. Räntan är högre på lån med längre löptider och utbudet på längre löptider är även högre, vilket innebär att kapitalet kommer fortare i arbete om man väljer att investera sitt kapital på längre sikt.

Återbetalningar från låntagarna sker månatligen och man kan välja att automatiskt återinvestera amortering och ränta eller ta ut det som likvida medel. Den genomsnittliga årsavkastningen efter kreditförluster och avgifter har under året varit ca 6 procent.

Under räkenskapsåret har Lendify och Trustly ingått ett samarbete, vilket innebär att investerarna snabbt, säkert och smidigt kan genomföra överföringar av kapital direkt på vår sajt. Framgången för att investerarna ska välja Lendify handlar om att bygga förtroende för tillgångsslaget och Lendify som bolag. Vi har även ett uppdrag att folkbilda kring tillgångsslaget så att vi når en bredare investerarbas då tillgångsslaget passar många investerare som önskar en hög avkastning i förhållande till risk. Nu är det inte bara banker och stora institutioner som kan investera i lån. Alla med kapital kan nu vara sin egen bank!

KREDITBEDÖMNING

Vincent Kolb, Chief Credit Officer

Kreditavdelningen

Lendifys kreditverksamhet har utvecklats mycket under 2016 och teamet består idag av nio medarbetare med erfarenhet från flera framgångsrika nischbanker. Det grundläggande arbetet med att bygga teamet och kreditkommittén med kompetens och processer är nu klart. Lendifys genomarbetade, datadrivna och högautomatiserade kreditprövningsprocess är bolagets kärnkompetens och en förutsättning för att hantera de höga inkommande volymerna.

Kreditmodellen

Lendifys kreditmodell är baserad på erfarenhet från svensk och internationell bästa praxis som banksektorn har utvecklat under många år. Syftet med modellen är att skydda låntagare från överskuldssättning samt säkerställa att investerare inte belastas av oväntade kreditförluster.

Scoring av kreditrisken används för att klassificera krediterna i olika riskklasser baserat på sannolikheten att låntagaren inte kan betala tillbaka lånet. I modellen används en blandning av interna samt externa parametrar och en extern kreditrating för privatpersoner. Den externa ratingen (UC riskperson) ger en uppskattad risk för obestånd. Lendify använder sig också av en Kvar-Att-Leva-På kalkyl som säkerställer att den sökande har en återbetalningsförmåga som sträcker sig över lånets livslängd. Kreditmodellen och Kvar-Att-Leva-På kalkylen baseras på inhämtade uppgifter från den sökande samt inhämtade uppgifter från kreditupplysningen som görs via Upplysningscentralen (UC). Uppgifterna jämförs med uppskattade genomsnittsbelopp för de olika kostnaderna baserat på Finansinspektionens (FI) och Konsumentverkets (KO) schablonkostnader. Detta innebär att Lendifys kreditprövning är krävande och endast ca. 10 procent av de sökande klarar sig genom alla steg, vilket är en indikation på god kreditkvalité i portföljen.

Låntagare

Låntagare som godkänts via Lendifys plattform är finansiellt stabila personer som representerar det s.k. "prime" segmentet inom blacolånemarknaden. Sökande med betalningsanmärkningar samt utestående skulder hos Kronofogdemyndigheten har inte möjlighet att låna via Lendifys plattform. För att komma igenom den första kontrollen krävs det även att sökanden är folkbokförd i Sverige, har en fast årsinkomst på minst 180 000 SEK samt är över 18 år. Den typiska låntagaren är cirka 45 år och har en snittårsinkomst om ca. 400 000 SEK, har en fast anställning, är gift och bor utanför storstäderna.

Kreditkommittén

Lendifys kreditkommitté garanterar att verksamheten följer föreskrifter från Finansinspektionen vad gäller god kreditgivningssed. Kommittén, som är formellt utnämnd av styrelsen, består av tre ledamöter: VD, Kreditchef och CFO. Deras uppgift är att godkänna ändringar i kreditreglerna, riskklassificering, maximal tillåten exponering, räntorna och kreditprocessen baserat på rekommendationer av omvärldsbevakning samt interna uppföljningar.

Kreditrisk

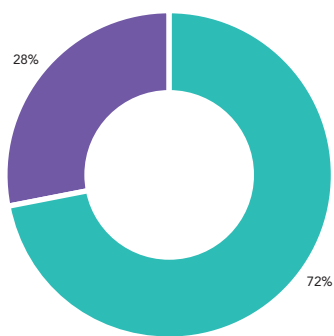
Med kreditrisk avses risken att en motpart eller gäldenär inte uppfyller sina kontraktuella skyldigheter gentemot kreditgivare. Lendifys investerares kreditriskexponering innefattar kreditrisker hänförliga till en investerares kreditportfölj, vilket betyder risken för att investerare ådrar sig en förlust på grund av att en låntagare inte uppfyller sina betalningsskyldigheter.

Kreditprocessens huvudmoment

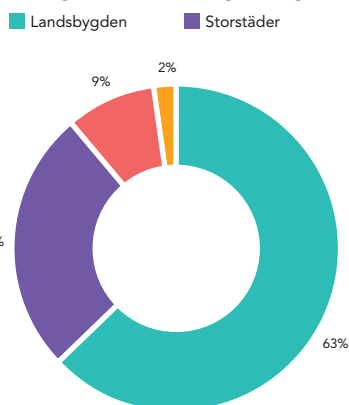




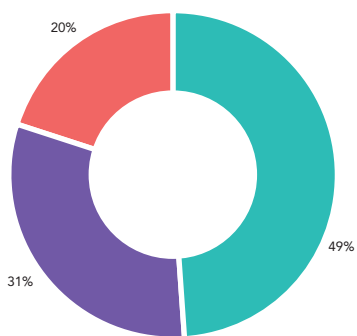
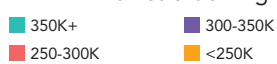
Demografisk fördelning låntagare



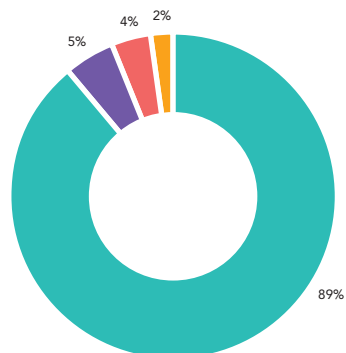
Geografisk fördelning låntagare



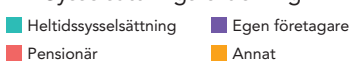
Inkomstfördelning



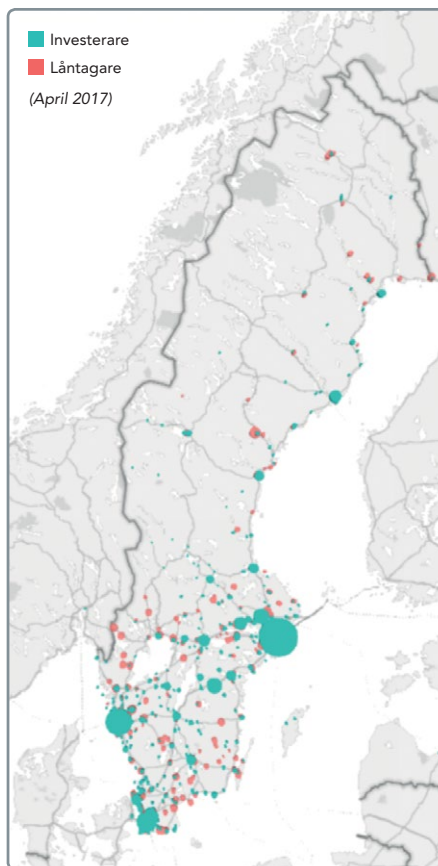
Åldersfördelning



Sysselsättningsfördelning



Geografisk fördelning investerare och låntagare



Kreditkvalitet avseende presterande lånefordringar

	Kreditriskexponering Brutto 201704
<i>Ej förfallna fordringar</i>	
Låg till medelrisk	117 000 363
Högre risk	7 479 578
<i>Förfallna fordringar</i>	
Fordringar förfallna 60 dgr eller mindre	1 475 919
Fordringar förfallna > 60 dgr – 90 dgr	408 678
Fordringar förfallna > 90 dgr	2 472 727
Summa	128 837 265

Lindorff som back-up service provider

Lendify har ett tecknat avtal med Lindorff, ett av Europas största kredithanteringsföretag, gällande back-up service tjänster i syfte att ytterligare trygga säkerheten för investerarna. Den avtalsmässiga kopplingen för lånen är mellan låntagarna och investerarna men både låntagarna och investerarna är beroende av Lendify för den administrativa hanteringen. Lindorff bygger upp processer och rutiner gällande Lendifys verksamhet för att kunna ta över hantering av lånen om Lendify mot all förmodan inte skulle kunna driva verksamheten vidare.



LENDIFYS GENOMSNITTLIGA LÅNTAGARE OCH LÅN

ÅLDER LÅNTAGARE

45 år

LÅNESTORLEK

**110
TSEK**

SYFTE

**KÖP AV BIL
HUSRENOVERING
SAMLA LÅN**

LÖPTID LÅN

7 år

ÅRSINKOMST
LÅNTAGARE

**400
TSEK**

GENOMSNITTLIG
RÄNTA

10%

CIVILSTÅND

**GIFT/
SAMBO**

GEOGRAFI

**BOR UTANFÖR
STORSTÄDERNA**

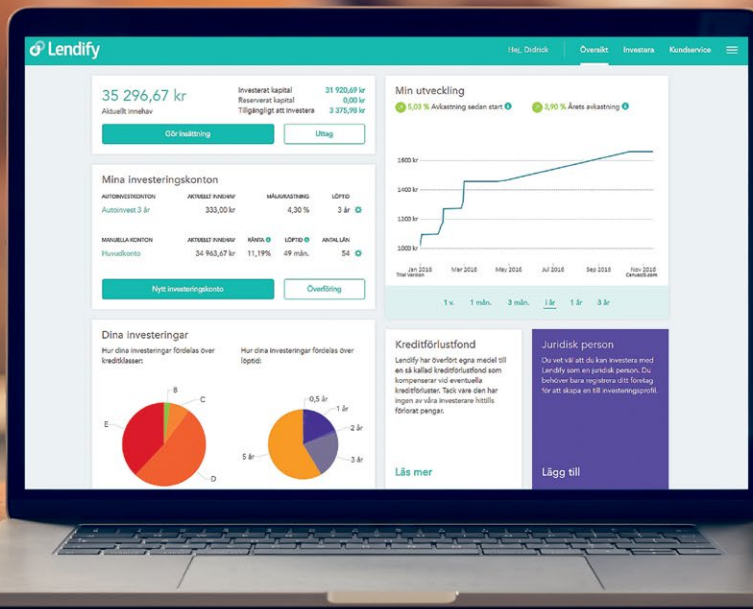
SYSSELSÄTTNING

**HELTIDS-
ARBETE**

LIKVIDITET &
INVESTERAT KAPITAL

KONTO &
INVESTERINGAR

INFORMATION OM
LÅNEPORTFÖLJ



AVKASTNINGSGRAF

KASSAFLÖDESPLAN

SUPPORTTJÄNSTER

IT

José Cartro, Chief Technology Officer & Grundare

Med tekniken i centrum

Vår tekniska framgång bygger på tre viktiga byggstenar: egenutvecklad plattform, kompetenta medarbetare och en tydlig målbild.

Egenutvecklad plattform

Vi sätter alltid den egenutvecklade tekniska plattformen i centrum. Det handlar om att skapa en intern teknisk plattform och koppla denna mot de externa tjänster som krävs i verksamheten, på så vis undviker vi behovet av flera externa plattformar för att nå tjänsterna. Vi kan på så sätt även öka flexibiliteten och kontrollen över systemet och samtidigt öka användarvänligheten för slutanvändare.

Kompetenta medarbetare

Vår känsla för att hitta kompetenta medarbetare har varit en nyckel. Våra utvecklare är bland de bästa inom branschen, vi lägger ned mycket tid på rekrytering för att hitta de som passar bäst hos Lendify. Sedan handlar det inte bara om att hitta dem utan även att motivera dem så de stannar kvar i organisationen. Därför jobbar vi kontinuerligt med att förbättra samarbetet mellan teamen i företaget och även internt inom IT-avdelningen. Vi har en mentorskapsanda mellan de seniora och juniora utvecklarna som genomsyrar IT-avdelningen.

Vi har även startat vad vi kallar Lendify Academy där vi under två månader utbildar nya utvecklare som kommer direkt från universitet eller arbete inom andra relevanta branscher. Hittills har tre av våra nuvarande utvecklare utbildats inom Lendify Academy.

En tydlig målbild

Den sista byggstenen är en tydlig målbild – att vi har en klar idé om hur våra system ska byggas. Vi tänker på framtiden, vi förbereder oss på kommande lagändringar och har som mål att bygga ett system med en flexibel struktur. Allting ska gå att modulera, verifiera och återanvända. Resultatet blir ett system i toppklass med en relativt svår utvecklingsgrad för de som får chansen att jobba hos Lendify. Detta är en av huvudorsakerna till att våra utvecklare, som redan är skickliga när de kommer till Lendify, växer mycket när de jobbar hos oss.

De lär sig hur man kan bygga systemen och vi skapar ständigt nya och intressanta sätt att strukturera dem. Mycket av det som skapas av Lendifys utvecklingsteam existerar inte någon annanstans och mycket av utvecklarnas arbete handlar om att lära sig hur de kan skapa helt nya lösningar.

Genom att ha ett intressant och utmanande arbete där vi ser till att skapa de bästa förutsättningarna för att utvecklarna personligen kan växa och utveckla vår plattform behåller vi dem. Slutresultatet blir en plattform som ständigt ligger i teknisk framkant och skapar en rolig och lärande arbetsmiljö.



LÅNTAGARE

Erik Wikander, Chief Marketing Officer

Kraftigt ökade volymer

Under räkenskapsåret har mycket hänt på marknadsföringssidan. Vi har lyckats möjliggöra kraftigt ökande volymer genom att ha lärt oss vilka marknadsföringskanaler som fungerar och hur vi ska få dem att samspela. Lendify agerar på en hårt konkurrensutsatt marknad och kampen om kunderna har aldrig varit tuffare. Vårt jobb som marknadsavdelning är att säkerställa att vi hittar rätt kunder till sunda kundanskaffningskostnader. Vi är en mindre aktör med mindre marknadsbudget än våra konkurrenter, vilket gör att vi är tvungna att arbeta smartare och snabbare.

Ett varumärke som utmanar en traditionell bransch

Lendify står för något annat än våra konkurrenter. Vi erbjuder ett alternativ till både stor- och nischbankerna som är mer transparent, samtidigt som ett av våra övergripande mål är att skapa bättre villkor för låntagare. Det här målet skiljer sig markant mot stor- och nischbankernas vinstfokus, vilket är ett budskap som fungerar väl i vår marknadskommunikation.

Att vara en utmanare på en marknad där storbankerna är under press kring lönsamhet, när man står för någonting helt annat, är tacksamt i varumärkesarbetet. Vi har kommit framåt genom att formulera denna varumärkesposition och skapa kommunikationskoncept kring detta, understött av data på hur våra kunder responderar på budskapen. Under nästa räkenskapsår kommer vi öka insatserna för att få ut varumärket och våra budskap till en bredare publik.

Att stå på egna ben med ett varumärke som våra kunder uppskattar, kommer att vara en framgångsfaktor tillsammans med vår förmåga att sticka ut bland våra konkurrenter. Vi tror starkt på att dagens branschstandard för kundupplevelser och transparens inom finans- och bankvärlden är alldeles för låg – och vill vara ledande i att höja denna standard tillsammans med våra kunder!



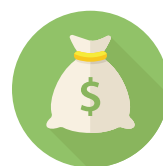
Medventenhet
Skapa behov



Räckviddsmedia
Datadrivna antaganden

Riktad kommunikation
Datadrivna modeller
& analyser

Digitala kanaler
Datadriven segmentering
& budgivning



Konvertering

Datadriven marknadsföring i framkant

Under räkenskapsåret har vi utvecklat våra egna kanaler med både digital och traditionell marknadsföring. Vår ambition är att all vår marknadsföring ska vara så datadriven som möjligt, där vi tar beslut grundat på data snarare än magkänsla. En ökad volym ger oss också mer data för att kunna göra analyser, rikta kommunikation och anpassa budskap efter olika målgrupper. I Lendifys digitala kanaler strävar vi efter att ligga i teknisk framkant och eftersom marknaden Lendify agerar på är hårt konkurrensutsatt bygger vår framgång på att kunna hitta rätt kund till rätt kostnad, och under året har vi gjort framsteg i vår förmåga att göra just detta. Vi har hittat samspelet med vårt IT-utvecklingsteam, vilket ger oss förutsättningar för att agera snabbt och testa nya saker i en värld där våra konkurrenter dras med stora och långsamma IT-system anpassade för en annan tidsålder.

Vi har under året också kunnat hitta nya kundsegment och marknadskanaler, tack vare att vi vågat prova även i de fall vi inte varit helt säkra på att det kommer att fungera. I vissa fall har ett initiativ inte fungerat men då har vi garanterat lärt oss något på vägen och samlat in data som tar oss framåt!

Nöjda kunder

Vi har under året börjat mäta kundnöjdhet mer strukturerat, bland annat via omdömesplattformen Trustpilot. Det vi har märkt är att kunderna uppskattar vår enkla ansökningsprocess, snabba handläggning och fantastiska kundservice, vilket möjliggörs genom vår solida tekniska plattform och vår kompetenta kreditavdelning. Vår produkt och vårt erbjudande sticker ut från våra konkurrenters, vilket gör att kunder även är väldigt måna om att rekommendera Lendify till vänner och bekanta. Det är vi såklart oerhört stolta över!

TRUSTPILOT



Jag har aldrig varit med om det varit så smidigt att låna, från det jag sökte lånet till att jag fick in mina pengar på banken tog bara några timmar. Wow – verkligen att rekommendera!

INTERN STYRNING & KONTROLL

Lendifys styrelse och VD har det yttersta ansvaret för att det finns en genomtänkt och tydlig strategi för intern styrning och kontroll som genomsyrar organisationen. En central del i detta ansvar är att verka för att informationen når ut till, och blir tillgänglig för, de anställda i deras dagliga arbete. De oberoende funktionerna för riskkontroll respektive regelefterlevnad utgör ett stöd i detta. Lendify organiserar styrningen och kontrollen av verksamheten utifrån en modell med tre försvarslinjer (se bild till höger).

Den första försvarslinjen består av den operativa verksamheten.

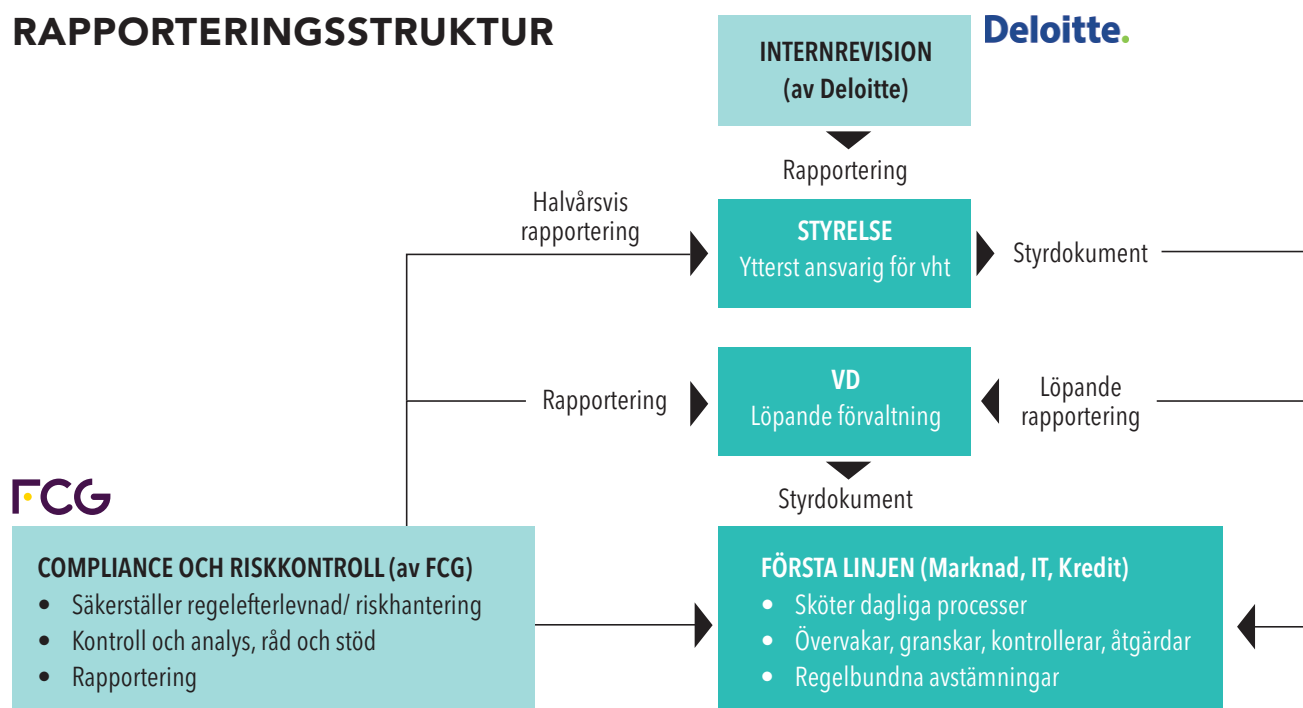
Den andra linjen består av funktionerna för riskkontroll och regelefterlevnad vilka är oberoende genom att de inte deltar i den operativa affärsverksamheten. Andra försvarslinjen ansvarar för att identifiera och analysera risker, kontrollera och följa upp

verksamheten samt bistå med råd och stöd i risk- och regel- efterlevnadsrelaterade frågor. Kontrollfunktionerna är utlagda till FCG – Risk och Compliance AB.

Den tredje linjen utgörs av funktionen för internrevision, som är en från verksamheten helt oberoende granskningsfunktion. Internrevision ansvarar för att oberoende granska det arbete som utförs av den första och den andra linjen och rapporterar direkt till styrelsen. Funktionen för internrevision är utlagd till Deloitte AB.

Vidare har Lendify en intern styrdokumentation som tydliggör ansvarsområden och arbetsuppgifter. Lendifys interna styrdokument kan delas in i tre nivåer med varierande syfte och detaljgrad. Se bild till höger.

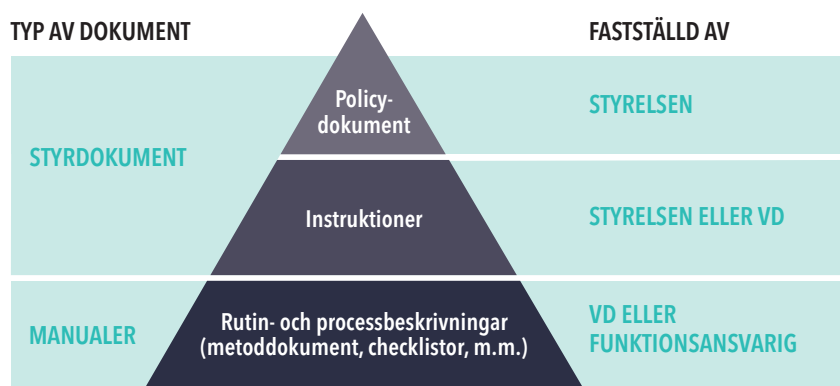
RAPPORTERINGSSTRUKTUR



TRE FÖRSVARSLINJER



STYRDOKUMENTS-HIERARKI



LEDNINGEN



NICHOLAS SUNDÉN-CULLBERG
Chief Executive Officer &
Grundare

Erfarenhet: Morgan Stanley (Investment Banking) och Sandvik (M&A)

Utbildning: Master från Handelshögskolan i Stockholm



JOSÉ CARTRO
Chief Technology Officer &
Grundare

Erfarenhet: Net Survey (senior arkitekt) och Nordax (senior arkitekt)

Utbildning: Kungliga Tekniska Högskolan och Stockholms Universitet



VINCENT KOLB
Chief Credit Officer

Erfarenhet: Citibank (Kreditpolicychef) och Marginalen Bank (Konsumentkreditchef)

Utbildning: MBA från Handelshögskolan i Stockholm och Bachelor från Université de Haute-Alsace Mulhouse-Colmar



ERIKA ELIASSON
Chief Investor Relations Officer

Erfarenhet: Erik Penser Bank (Försäljningschef) och Lindorff (Produktförsäljningschef)

Utbildning: Master från Uppsala Universitet



THERESE SVENSSON
Chief Financial Officer

Erfarenhet: Qliro (Chef för redovisning och rapportering) och PwC (Manager på Transaction Services)

Utbildning: Master från Handelshögskolan i Stockholm



ERIK WIKANDER
Chief Marketing Officer

Erfarenhet: eDreams ODIGEO/ Travellink (Nordenchef) och PwC (Managementkonsult)

Utbildning: Bachelor i Ekonomi (Uppsala Universitet) och Bachelor i Systemvetenskap (Stockholms Universitet)

STYRELSEN



ERLING GUSTAFSSON
(f. 1958), Styrelseordförande

Ledamot O.F. Ahlmark & Co eftr. AB, grundare Smart Grid Control AB, delägare och ledamot Sustainable Energy Angels AB, Crescator AB, apegroup AB. Tidigare verksam som CFO inom tung industri, byggbranschen, fastigheter, bank och investering, VD på Sjätte AP-Fonden.



JOHN-CHRISTIAN DE CHAMPS
(f. 1981), Ordinarie ledamot & Grundare

Grundare av Vidici Ventures och Altus AB (SEO). Juridik och ekonomi-studier på högskolan i Kalmar.



STEN SCHRÖDER
(f. 1962), Ordinarie ledamot

VD och grundare av Catea företagen. Flera styrelseuppdrag bland annat styrelseordförande i Captor, MyMoney och Order. Tidigare VD, styrelseordförande i ONOFF och koncernchef, styrelseledamot i Resurs gruppen (Resurs Bank, Solid försäkringar med flera.)



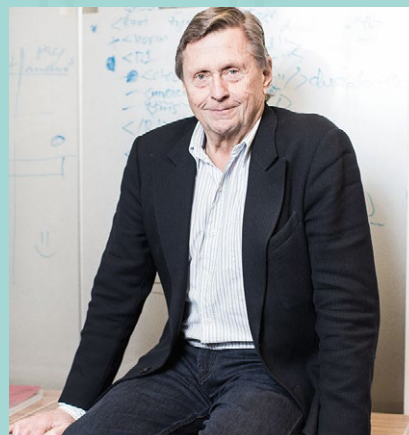
FREDRIK WALLENBERG
(f. 1967), Ordinarie ledamot

Styrelseledamot i Junibacken AB. PhD i Information Management från UC Berkeley och MSc i nationalekonomi samt civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm.



MATTIAS LINDROTH
(f. 1972), Ordinarie ledamot

Konsult genom MKL i Enköping AB. Tidigare verksam på Swedbank Private Banking.



HANS WESTIN
(f. 1944), Ordinarie ledamot

Styrelseordförande och grundare av Catea företagen. Flera styrelseuppdrag bland annat styrelseledamot i Captor, MyMoney och Order. Tidigare grundare, VD, styrelseledamot i ONOFF och grundare, styrelseledamot i Resurs gruppen (Resurs Bank, Solid försäkringar med flera.)

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Om Lendify

Lendify erbjuder en marknadsplats för lån. Marknadsplatsen är digital och utnyttjar inga mellanhänder. Den vänder sig till låntagare med hög kreditvärdighet, vilket sänker risken för att investerare ska drabbas av kreditförluster. Lendifys mål är att ge låntagare lägre ränta, och investerare god avkastning. Lendify har tillstånd som betalningsinstitut från Finansinspektionen.

Bolaget har sitt säte i Stockholm.

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

Lendify fick tillstånd från Finansinspektionen som betalningsinstitut i juli 2016 och i december 2017 anmälde Lendify till Finansinspektionen att man avsåg att börja bedriva kreditgivningsverksamhet.

Sedan januari 2017 har Lendify haft utlåning i egen balansräkning vilket finansierats genom en warehouse-facilitet. Syftet har varit att sälja ner lånen till dotterbolaget Lendify Sweden 1 AB där Lendify erbjuder en ny investeringsmöjlighet via en noterad obligation.

Bolaget ingick under året två väsentliga samarbeten, dels med Lindorff som back-up servicetjänst, dels med Trustly för att kunna erbjuda direktöverföringar.

Lendify genomförde en nyemission om 68 MSEK i juli 2016.

Händelser efter räkenskapsårets utgång

Nicholas Sundén-Cullberg tillträdde som ny VD den 1 juni 2017.

Lendify AB genomförde en nyemission om 21 MSEK i juni 2017.

Lendify AB sålde ner två stycken låneportföljer till dotterbolaget Lendify Sweden 1 AB. Försäljningarna gjordes i juni och augusti 2017. Lendify Sweden 1 AB har emitterat en obligation för att finansiera lånen.

FLERÅRSÖVERSIKT (TSEK)	2016 – 2017	2015 – 2016	2014 – 2015
Nettoomsättning	4 262	627	39
Resultat efter finansiella poster	-41 742	-14 185	-900
Soliditet (%)	20,3	13,5	71,3

FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Överkurs- fond	Balanserat resultat	Årets resultat	Total
Belopp vid årets ingång	76 311	3 660	19 027 028	-899 517	-14 184 752	4 022 730
Nyemission	37 307		64 623 244			64 660 551
Disposition enligt beslut av årets årsstämma:				-14 184 752	14 184 752	0
Teckningsoptioner		-3 660	-25 729	209 306		179 917
Årets resultat					-41 741 592	-41 741 592
Belopp vid årets utgång	113 618	0	83 624 543	-14 874 963	-41 741 592	27 121 606

FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION	
Styrelsen föreslår att till förfogande stående vinstmedel (SEK):	
Ansamlad förlust	-14 874 963
Överkursfond	83 624 543
Årets förlust	-41 741 592
	27 007 988
Disponeras så att i ny räkning överföres	27 007 988

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med noter.

RESULTATRÄKNING

RÖRELSENS INTÄKTER	Not	2016-05-01 – 2017-04-30	2015-05-01 – 2016-04-30
Nettoomsättning		4 262 158	627 426
Övriga rörelseintäkter	3	2 907 437	769 673
Summa intäkter		7 169 595	1 397 099
RÖRELSENS KOSTNADER			
Övriga externa kostnader	4	-33 012 508	-9 163 118
Personalkostnader	5	-14 015 574	-6 751 492
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar		-9 744	-9 744
Summa kostnader		-47 037 826	-15 924 354
Rörelseresultat	6	-39 868 231	-14 527 255
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER			
Ränteintäkter	7	183 891	1 292 000
Räntekostnader	8	-2 057 252	-949 497
		-1 873 361	342 503
Resultat efter finansiella poster		-41 741 592	-14 184 752
Skatt på årets resultat		0	0
Årets resultat		-41 741 592	-14 184 752

BALANSRÄKNING

TILLGÅNGAR	Not	2017-04-30	2016-04-30
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Domäner	9	28 420	38 164
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	10	31 078 694	16 050 000
Fordringar hos koncernföretag	11	1 339 826	6 898 358
Andra långfristiga fordringar	12, 13	55 989 962	369 033
		88 408 482	23 317 391
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		88 436 902	23 355 555
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		181 970	11 984
Övriga kortfristiga fordringar	13	6 235 110	382 084
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		571 671	566 594
		6 988 751	960 662
<i>Kassa och bank</i>			
Kassa och Bank	13	30 162 966	2 785 915
Redovisningsmedel	14	8 171 269	2 710 314
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		45 322 986	6 456 891
SUMMA TILLGÅNGAR		133 759 888	29 812 446

BALANSRÄKNING

EGET KAPITAL OCH SKULDER	Not	2017-04-30	2016-04-30
EGET KAPITAL			
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital (113 618 aktier)		113 618	76 311
Ej registrerat aktiekapital		0	3 660
		113 618	79 971
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		83 624 543	19 027 028
Balanserad vinst eller förlust		-14 874 963	-899 517
Årets resultat		-41 741 592	-14 184 752
		27 007 988	3 942 759
SUMMA EGET KAPITAL		27 121 606	4 022 730
AVSÄTTNINGAR	15		
Kreditförlustfond		1 169 979	352 152
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Konvertibelt lån	16	0	15 569 001
Skulder till koncernföretag		0	2 562 650
Övriga långfristiga skulder		2 560	2 560
Summa långfristiga skulder		2 560	18 134 211
KORTFRISTIGA SKULDER			
Skulder till kreditgivare		72 000 000	0
Leverantörsskulder		3 060 734	1 347 209
Övriga kortfristiga skulder		18 367 774	367 543
Upplupna kostnader		3 862 509	2 916 682
Redovisningsmedel		8 174 726	2 671 919
Summa kortfristiga skulder		105 465 743	7 303 353
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		133 759 888	29 812 446

NOTER

NOT 1 – REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Kundfordringar och övriga fordringar

Fordringar redovisas som omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Fordringar tas upp till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar. Fordringar som är räntefria eller som löper med ränta som avviker från marknadsräntan och har en löptid överstigande 12 månader redovisas till ett diskonterat nuvärde och tidsvärdeförändringen redovisas som ränteintäkt i resultaträkningen.

Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder och leverantörsskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader. Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas.

Övriga tillgångar och skulder har upptagits till anskaffningsvärden där inget annat anges.

Fordringar och skulder i utländsk valuta har värderats till balansdagens kurs. Kursvinster och kursförluster på rörelsefordringar och rörelseskulder redovisas i rörelseresultatet medan kursvinster och kursförluster på finansiella fordringar och skulder redovisas som finansiella poster.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Bolagets intäkter består av serviceavgifter som erläggs av långgivare, samt uppläggningsavgifter som erläggs av låntagare vid förmedling av lån.

Serviceavgiften intäktsredovisas i enlighet med faktureringsmetoden 15 dagar innan avgiften erläggs. Uppläggningsavgiften intäktsredovisas vid tidpunkten då lånet utbetalas. En del av försäljningen utgörs även av provisionsintäkter vid förmedling av låntagare till tredje part, samt påminnelse- och inkassoavgifter. Provisionsintäkten intäktsredovisas efter utförd låneförmedling och i enlighet med faktureringsmetoden, 15 dagar innan förfalldatum. Påminnelse- och inkassoavgifter intäktsredovisas vid tidpunkten då avgifterna kommer bolaget tillhanda.

Övriga rörelseintäkter avsåg föregående räkenskapsår försäljning av IT-plattform till dotterbolag, och nuvarande räkenskapsår av vidarefaktureringar av koncerninterna kostnader.

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar. Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde.

Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar
Domän 20 %

Leasingavtal

Företaget redovisar operationella leasingavtal som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Avsättningar

Som avsättning har redovisats förpliktelser gentemot tredje man som är hänförliga till räkenskapsåret eller tidigare räkenskapsår och som på balansdagen antingen är säkra eller sannolika till sin förekomst men oviss till belopp eller till den tidpunkt då de ska infrias.

Bolagets avsättning avser en kreditförlustfond som tas i anspråk för att tillse att långivarna går skadesfria vid eventuella kreditförluster.

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro. Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras. Bolaget har inga åtaganden gällande ersättningar efter avslutad anställning och övriga långfristiga ersättningar.

Koncernförhållanden

Företaget är ett moderföretag, men med hänvisning till undantagsreglerna i årsredovisningslagen 7 kap 3§ upprättas ingen koncernredovisning.

Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före skatter.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

NOT 2 – VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER RÄKENSKAPSÅRETS SLUT

Nicholas Sundén-Cullberg tillträdde som ny VD den 1 juni 2017.

Lendify AB genomförde en nyemission om 21 MSEK i juni 2017.

Lendify AB sålde ner två stycken låneportföljer till dotterbolaget Lendify Sweden 1 AB. Försäljningarna gjordes i juni och augusti 2017. Lendify Sweden 1 AB har emitterat en obligation för att finansiera lånen.

NOT 3 – ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

	2016-05-01 – 2017-04-30	2015-05-01 – 2016-04-30
Intäkt avseende ändring pris av försäljning av IT-Plattform	2 304 500	0
Intäkter avseende vidarefakturerade koncerninterna kostnader	602 937	769 674
	2 907 437	769 674

NOT 4 – LEASINGAVTAL

	2016-05-01 – 2017-04-30	2015-05-01 – 2016-04-30
Årets leasingkostnader avseende leasingavtal, uppgår till 1 708 187 (716 223) SEK. Framtida leasingavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:		
Inom ett år	188 051	604 464
Senare än ett år men inom fem år	0	2 417 856
Senare än fem år	0	0
	188 051	3 022 320

I redovisningen utgörs den operationella leasingen av hyrda lokaler, som under året har kostnadsförts löpande. Variabla avgifter såsom tillfällig hyra av konferensutrymmen tillkommer. Avtalet löper på fem år men kan när som helst sägas upp med en månads uppsägningsfrist. Leasingavgifternas storlek är avhängig av utvecklingen av konsumentprisindex.

NOT 5 – MEDELANTALET ANSTÄLLDA

	2016-05-01 – 2017-04-30	2015-05-01 – 2016-04-30
Medelantalet anställda	13	9

NOT 6 – INKÖP OCH FÖRSÄLJNING MELLAN KONCERNFÖRETAG	2016-05-01 – 2017-04-30	2015-05-01 – 2016-04-30
Andel av årets totala inköp som skett från andra företag i koncernen	3,00%	6,00%
Andel av årets totala försäljningar som skett till andra företag i koncernen	41,00%	76,00%
Andelar av årets totala inköp som skett från andra närstående företag	0,00%	11,00%
Andelar av årets totala försäljningar som skett till andra närstående företag	0,00%	1,00%

NOT 7 – RÄNTEINTÄKTER	2016-05-01 – 2017-04-30	2015-05-01 – 2016-04-30
Ränteintäkter från koncernföretag	176 482	1 281 446
Övriga ränteintäkter	7 408	10 554
Summa ränteintäkter	183 890	1 292 000

NOT 8 – RÄNTEKOSTNADER	2016-05-01 – 2017-04-30	2015-05-01 – 2016-04-30
Räntekostnader till koncernföretag	0	0
Övriga räntekostnader	2 057 252	949 497
Summa räntekostnader	2 057 252	949 497

NOT 9 – DOMÄNER	2017-04-30	2016-04-30
Ingående anskaffningsvärden	48 720	48 720
Inköp	0	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	48 720	48 720
Ingående avskrivningar	-10 556	-812
Årets avskrivningar	-9 744	-9 744
Utgående ackumulerade avskrivningar	-20 300	-10 556
Utgående redovisat värde	28 420	38 164

NOT 10 – ANDELAR I KONCERNFÖRETAG	2017-04-30	2016-04-30
Ingående anskaffningsvärden	16 050 000	50 000
Aktieägartillskott	14 528 694	16 000 000
Inköp	500 000	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	31 078 694	16 050 000
Utgående redovisat värde	31 078 694	16 050 000

Bolaget har lämnat villkorat aktieägartillskott till dotterbolag om 30 528 694 (16 000 000).

NOT 11 – FORDRINGAR HOS KONCERNFÖRETAG	2017-04-30	2016-04-30
Ingående anskaffningsvärden	6 898 358	11 720 880
Tillkommande fordringar	8 970 453	1 284 329
Avgående fordringar	-14 528 985	-5 917 796
Omklassificeringar	0	-189 055
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	1 339 826	6 898 358
Utgående redovisat värde	1 339 826	6 898 358

NOT 12 – ANDRA LÅNGFRISTIGA FORDRINGAR	2017-04-30	2016-04-30
Ingående anskaffningsvärden	369 033	122 398
Tillkommande fordringar	61 780 203	246 635
Avgående fordringar	-3 458	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	62 145 778	369 033
Utgående redovisat värde	62 145 778	369 033

NOT 13 – STÄLLDA SÄKERHETER	2017-04-30	2016-04-30
Övriga ställda panter och säkerheter		
Spärrade bankmedel	100 000	100 000
Pantsatta kort- och långfristiga fordringar	61 561 608	0
Utgående redovisat värde	61 661 608	100 000

NOT 14 – REDOVISNINGSMEDEL	2017-04-30	2016-04-30
I saldo av Redovisningsmedel ingår per 170430 oseparatorade intäkter motsvarande 3 457 (-27 907), som tillkommer Kassa och Bank.		
Likvida medel		
Redovisningsmedel	8 171 269	2 710 314
Oseparatorade intäkter	3 457	-27 907
Faktiskt saldo redovisningsmedel	8 174 726	2 682 407

NOT 15 – KREDITFÖRLUSTFOND	2017-04-30	2016-04-30
Kreditförlustfond 1		
Belopp vid årets ingång	352 152	0
Årets avsättningar	500 000	1 000 000
Under året ianspråktaga belopp	-490 238	-647 848
Under året återförda belopp	322 744	0
	684 658	352 152
Kreditförlustfond 2		
Belopp vid årets ingång	0	0
Årets avsättningar	500 000	0
Under året ianspråktaga belopp	-177 514	0
Under året återförda belopp	162 835	0
	485 321	0
Utgående avsättning		
Kreditförlustfond 1	684 658	352 152
Kreditförlustfond 2	485 321	0
Utgående redovisat värde	1 169 979	352 152

NOT 16 – KONVERTIBLA LÅN	2017-04-30	2016-04-30
Konvertibelt lån, Bridge Loan Agreement Nov 2015	0	10 000 000
Konvertibelt lån, Bridge Loan Agreement Mar 2016	0	5 569 001
	0	15 569 001

Beslut om konvertering av fulla lånebeloppen inklusive 15% ränta, till 10 724 aktier, togs vid stämman den 20:e Maj 2016.

ÅRSREDOVISNINGENS UNDERTECKNANDE

Resultat- och balansräkningen kommer att föreläggas på årsstämma för fastställelse.

Stockholm, den 10 oktober 2017



Erling Gustafsson
Ordförande



John-Christian de Champs

Hans Westin



Mattias Lindroth



Sten Schröder



Fredrik Wallenberg



Nicholas Sundén-Cullberg
Verkställande Direktör

Min revisionsberättelse har lämnats den 10 oktober 2017



Peter Du Rietz Garpenhag
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Lendify AB, org.nr 556968-1744

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Jag har utfört en revision av årsredovisningen för Lendify AB för år 1 maj 2016 till 30 april 2017. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 20-26 i detta dokument.

Enligt min uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Lendify ABs finansiella ställning per den 30 april 2017 och av dess finansiella resultat för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Jag är oberoende i förhållande till Lendify AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Mina mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller mina uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller fel och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av mitt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/rn/showdocument/documents/rev_dok/revisors_ansvar.pdf. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver min revision av årsredovisningen har jag även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Lendify AB för år 1 maj 2016 till 30 april 2017 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Jag tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Jag har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Mitt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Jag är oberoende i förhållande till Lendify AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort mitt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Jag anser att de revisionsbevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Mitt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed mitt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Mitt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed mitt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av mitt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/rn/showdocument/documents/rev_dok/revisors_ansvar.pdf. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 10 oktober 2017



Peter Du Rietz Garpenhag
Auktoriserad revisor



Stående från vänster: Malin Östman, Maria Spolander, Jonatan Lindroth, Robin Brandt, Maria Usova, Therese Svensson, Anna Pilestedt, Nicholas Sundén-Cullberg, Mariela Garcia, Karin Höjjer, Kasper Ernerot, Alexander Stahl, Robert Jernberg, Robert Krasnic, Erika Eliasson. **Sittande från vänster:** Hugo Korsell, Josefine Älmegran, Victor Björklund, Erik Wikander, Vincent Kolb, Robin Egerot, Sofia Chernobrovkina.

TILLSAMMANS FÖRÄNDRAR VI FINANSBRANSCHEN

Vår vision: en marknadsplats för lån
som ger rättvisa villkor för låntagare
och god avkastning för investerare.