



ÅRSREDOVISNING

2015-05-01 – 2016-04-30

INNEHÅLL

Lendify i korthet	3
Året i korthet	4-5
VD har ordet	6-7
Marknadsposition	8-9
Långivare	10-11
Låntagare	12
Kreditbedömning	13
Intern styrning & kontroll	14-15
Styrelsen	16
Ledningen	17
Förvaltningsberättelse	18
Resultaträkning	18
Balansräkning	19
Noter	20-21
Årsredovisningens undertecknande	22
Revisionsberättelse	23

LENDIFY I KORTHET

MARKNADSPLATS FÖR LÅN

Lendify är Sveriges ledande marknadsplats för lån mellan privatpersoner. Marknadsplatsen utgörs av en onlineplattform vars syfte är att koppla ihop långgivare med låntagare på rättvisa villkor. Mot långgivare erbjuder plattformen en transparent portal för investering i lån. Mot låntagare sköter plattformen marknadsföring, kreditbedömning, avtal, betalningar och kundservice.

UTMANAR DET TRADITIONELLA BANKSYSTEMET

Lendify vill vara en allvarlig och långsiktig utmanare till storbankerna. Genom ny teknik och digitalisering kopplar Lendify samman kreditvärdiga personer som vill låna pengar ("låntagare") med personer som söker avkastning på sitt kapital ("långgivare"). Lendify skär bort onödiga mellanhänder, har en mer effektiv hantering av processer samt har lägre operationella kostnader än bankerna och kan därför erbjuda lägre ränta till låntagarna och högre avkastning till långgivarna.

KREDITVÄRDIGA LÅNTAGARE

Lendify erbjuder blacolån endast till kreditvärdiga låntagare som över lång tid genererat låga och förutsägbara kreditförluster hos traditionella utlånare som till exempel storbankerna. Lendifys genomsnittliga låntagare har en fast årsinkomst på 400 000 kr samt har i övrigt en sund och god privatekonomi.

ACCESS TILL ETT ETABLERAT TILLGÅNGSSLAG

Genom en onlineplattform erbjuder Lendify access till ett etablerat tillgångsslag med lång historik som tidigare endast varit förbehållet bankerna. Lendify räknar med nettokreditförluster på cirka en procent på årsbasis, vilket ligger i linje med och ibland under bankernas kreditförluster för samma typ av lån. Lendifys kreditmodell är mer konservativ än bankernas på grund av att Finansinspektionen vill tillse att långgivarna, som också är konsumenter, skyddas.

STABIL AVKASTNING FÖR LÅNGIVARE

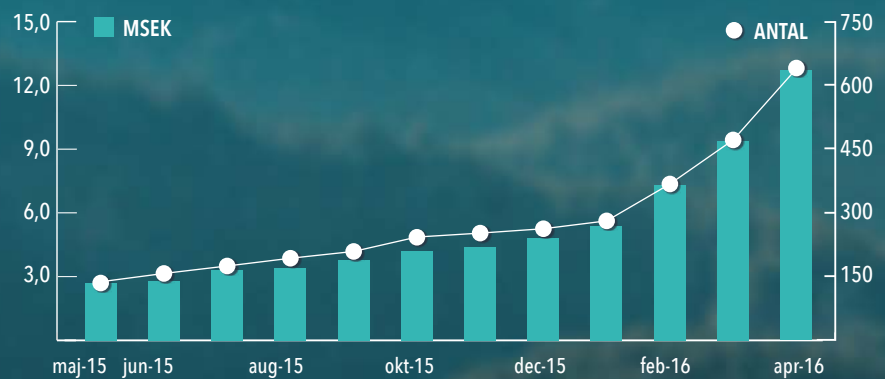
Den genomsnittliga årsavkastningen för alla långgivare var 6,93 procent till och med sista april 2016. Avkastningen för långgivare som placerat sitt kapital på längre löptider än genomsnittet var under samma period 7,51 procent. Eftersom Lendify är en marknadsplats kan långgivarna själva välja hur kapitalet ska allokteras och därmed skapa portföljer med varierande avkastnings- och riskprofil samt duration.

Lendify har tillstånd som Betalningsinstitut sedan 2016-07-06

ÅRET I KORTHET

LÅNGIVARE

INSATT KAPITAL OCH
ANTAL LÅNGIVARE, KUMULATIVT



ÅRSAVKASTNING

Autoinvest
10 år: **7,51%**

Alla konton: **6,93%**
efter kreditförluster och avgifter

KREDITFÖRLUSTER

ca **1%**

ANTAL LÅNGIVARE

623

ÅLDER LÅNGIVARE

35 år

ANDEL SOM ÅTERINVESTERAR

70%

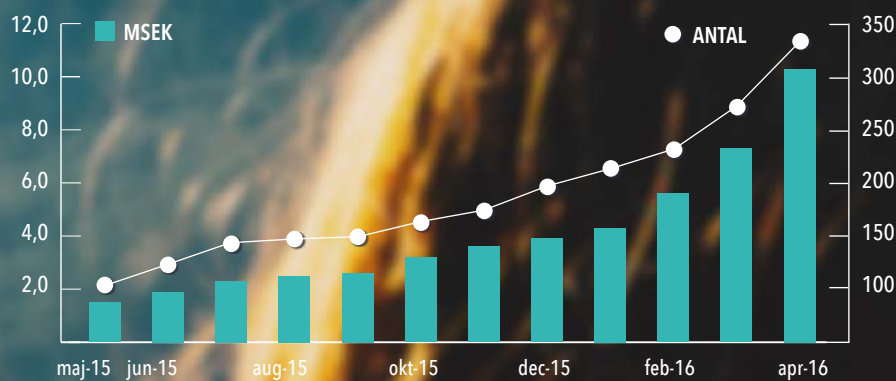
STORLEK PÅ ÅTERINVESTERING

3x större än
den första
investeringen

Alla siffror är genomsnittliga.

LÅNTAGARE

UTBETALDA LÅN OCH
ANTAL LÅNTAGARE, KUMULATIVT



ÅRSINKOMST

400 000 kr

ÅLDER LÅNTAGARE

45 år

SYFTE

52%

flyttar lån från banken på grund
av bättre ränta

LÅNESTORLEK

35 000 kr

LÖPTID

4 år

RÄNTA

9%

Alla siffror är genomsnittliga.

VD HAR ORDET



Kära aktieägare, långgivare och låntagare

I mars 2016 fyllde Lendify två år. Vi har lärt oss att Lendify är en ovanlig start-up. För att bli den allvarliga och långsiktiga utmanaren till det traditionella banksystemet krävs att man uppfyller krav från traditionella delar av det finansiella eko-systemet (myndigheter, leverantörer, kunder, med flera) innan de verkliga innovationsmomenten kan lanseras.

Vi har nått punkten där vi dockar in i det traditionella eko-systemet nu och det har krävt mycket resurser. Men tack vare detta har vi lärt oss i snabb takt vilket stort och viktigt ansvar vi har som en marknadsplats där långgivare och låntagare möts på marknadsbaserade och rättvisa villkor.

Nu står vi redo för verklig innovation samt värdeskapande för alla användare med målet att utmana bankerna, och vi har skapat väldigt goda förutsättningar för att lyckas.

Kapitalstarka, erfarna och långsiktiga ägare, ett drivet och växande team, en teknisk plattform och det nödvändiga förtroendet från svenska myndigheter (Finansinspektionens tillstånd).

Effektiv verksamhet från start

En av våra största fördelar är att vi började från ett blankt papper och kunde bygga verksamheten mer effektivt från start med ett modernt tänk i ryggen. Detta gör att vi har en vältrimmad organisation utan onödigt brus och där förändringar sker snabbt, transparent och kontrollerat.

Anställda med erfarenhet från storbankerna och andra storföretag som har känt på frustrationen som det är att byråkrati och förlegade IT-system sinkar utvecklingen och förverkligandet av bra idéer, får möjligheten att komma till Lendify och "göra-om-göra-rätt".

Vi skapar en "bank" från start, fast med en annan finansieringsmodell för krediterna, samtidigt som vi kan använda häftiga teknologiska lösningar som drar ner kostnaderna och förbättrar upplevelsen för användarna.

Sätta nya standarder

Bankerna har mycket makt och har under lång tid styrt utvecklingen av infrastrukturen i det svenska finansiella systemet. Det har varit tydligt när Lendify dockat in i

traditionella delar av ekosystemet som till exempel kredit-upplysningsföretag, regelverk och inkassoprocesser. Som utgångspunkt måste Lendify använda traditionella strukturer för att i större utsträckning och så snabbt som möjligt kunna använda ny teknologi för att förbättra våra kunders vardag.

Vi måste sätta nya standarder för det finansiella systemet så att det är bättre anpassat för nya affärsmodeller som vill utveckla och förändra mossiga gamla system. Först då kan vi fullt ut jobba med det som berättigar marknadsplatsernas existens, det vill säga innovation genom digitalisering och automatisering av processer vilket minskar gapet mellan kapitalet och låntagarna.

Förnyad finansbransch

2015 har varit ett mycket aktivt år. Vi har etablerat kontrollfunktioner för regelefterlevnad, riskkontroll respektive internrevision som stöttar och kontrollerar organisationen. Vi har nyanställt sju personer, med framförallt erfarenhet från IT-utveckling och bankverksamhet, vilket betyder att vi idag är tjugo anställda inklusive tre outsourcade kontrollfunktioner (Deloitte och Financial Compliance Group).

Vi har skapat en funktion som arbetar för ökat förtroende och större medvetenhet för marknadsplatslånebranschen. Precis som Airbnb, Uber och Spotify har utmanat sina respektive branscher måste nu Lendify vara ledande för en "ny" finansbransch i Sverige. Funktionen har kontakt med befintliga långgivare och arbetar med att anskaffa nya långgivare genom PR och utbildning. Syftet är att optimera förtroendet för Lendify vilket på sikt ska leda till lägre avkastningskrav, genom att långgivarna förstår den låga risken i tillgångsslaget, vilket i sin tur leder till lägre räntor för låntagarna.

Högt förtroende kombinerat med låga operationella kostnader leder till hög riskjusterad avkastning för långgivare och låg ränta för låntagare. Detta är vad Lendify vill uppnå.

Framtidsutsikter

Vi ser att konsumenter är fortsatt mycket prismedvetna, benägna att byta bank och visar ett ökat intresse för



digitala tjänster för lån och sparande. Samtliga av dessa trender anser vi kommer hålla i sig och fortsätta att utvecklas och därmed gynna Lendify som ett alternativ till de traditionella finansiella instituten.

Under 2016 kommer vi att fortsätta att fokusera på att driva marknaden i Sverige framåt och vi välkomnar potentiella konkurrenter då vi tror att detta medför hälsosamma krav på ständig innovation och utveckling för att överleva. Fler seriösa aktörer på den svenska marknaden hjälper även till att öka medvetenheten och förtroendet för branschen som helhet.

Under 2015 slöt vi ett samarbetsavtal med en finansiell institution för att kunna erbjuda finansiering till ännu fler hushåll som vill sänka sina lånekostnader. Samarbetet kräver integrering av IT-systemen samt ställer höga krav på Lendifys interna processer och rutiner. Implementeringen har krävts och kvalitetssäkrats av den finansiella institutionen som har lång och god erfarenhet från branschen för

utlåning till de mest kreditvärda hushållen i Sverige och Norden.

Kommande år kommer vi att försöka bygga vidare på de starka konkurrensfördelarna vi har, vilket enligt mig framför allt inkluderar våra teknologidrivna kostnadsfördelar, vår datadrivna och sofistikerade kreditbedömningsprocess samt vår aktiva och strukturerade digitala marknadsföringsstrategi. Via dessa fördelar vill vi revolutionera sättet som svenskarna lånar och sparar pengar på.

Till sist skulle jag vilja säga tack till alla medarbetare, aktieägare och användare som tror på Lendify och därmed möjliggör utvecklingen av Lendify som den för närvarande enda allvarliga och långsiktiga bankutmanaren.

JOHN-CHRISTIAN ERIKSSON, VD

MARKNADSPPOSITION

Marknadsplatser för lån

Marknadsplatser för lån har de senaste tio åren vuxit fram som ett populärt alternativ till traditionella finansieringskällor i främst USA och Storbritannien men också i flera Europeiska länder. Globalt går marknadsplatser för lån under flera namn såsom till exempel peer-to-peer lending, P2P lending, social lending eller marketplace lending. Marknadsplatserna sköter marknadsföring, kreditbedömning, avtal, betalningar och kundservice, det vill säga alla operationella moment som tillhör de traditionella bankernas verksamhet för lån.

I Sverige krävs att marknadsplatserna har funktioner för regelefterlevnad, riskkontroll och internrevision. Normalt sett erbjuder också marknadsplatserna en portal för kreditgivarna som inkluderar information om deras respektive portföljer (avkastning, risk, likviditet med mera).

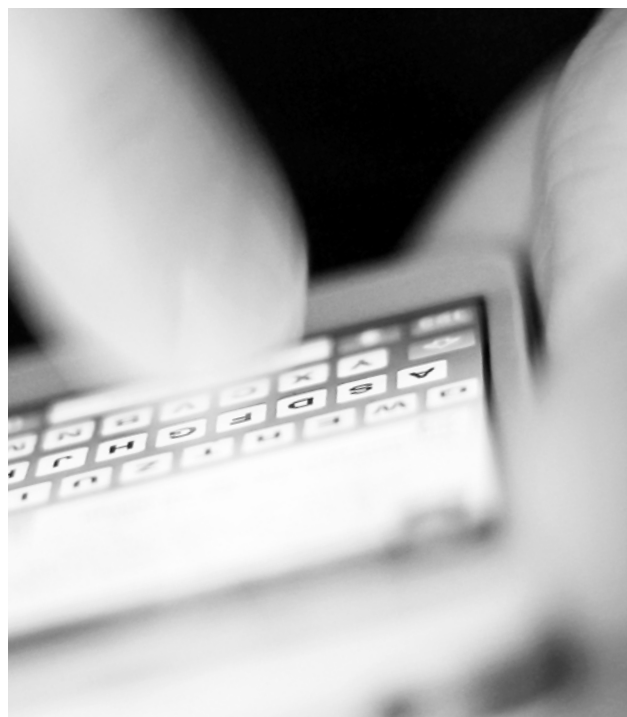
Den mest uppenbara skillnaden jämfört med traditionella utlånare (till exempel banker och kreditmarknadsbolag) är att marknadsplatserna inte ger ut krediter från sin egen balansräkning utan ger privatpersoner och institutionella investerare möjlighet att investera direkt i krediterna.

Lendify först i Sverige

Marknadsplatslån etablerades i Sverige först under 2014 genom att Lendify grundades. I Sverige utgör marknadsplatserna fortfarande en mycket liten del av marknaden för blacolån. Därför är Lendifys huvudsakliga konkurrenter bankerna som dominerar den befintliga marknaden. Ungefär 65 procent av marknaden hålls av de systemkritiska bankerna medan resterande 35 procent delas av de så kallade nischbankerna.

Lendify erbjuder blacolån till kreditvärdiga låntagare som över lång tid genererat låga och förutsägbara kreditförluster hos traditionella utlånare som till exempel storbankerna.

Storbankernas blacolåneerbjudande omfattar lån med storlek om 20 000-500 000 kronor, löptid på 1-15 år och effektiv ränta 5-15 procent. Lendify konkurrerar om de låntagare som kan få eller redan har lån hos någon av bankerna, det vill säga riskprofilen på Lendifys kunder ligger i linje med, och är ibland lägre, än densamma på bankernas kunder.

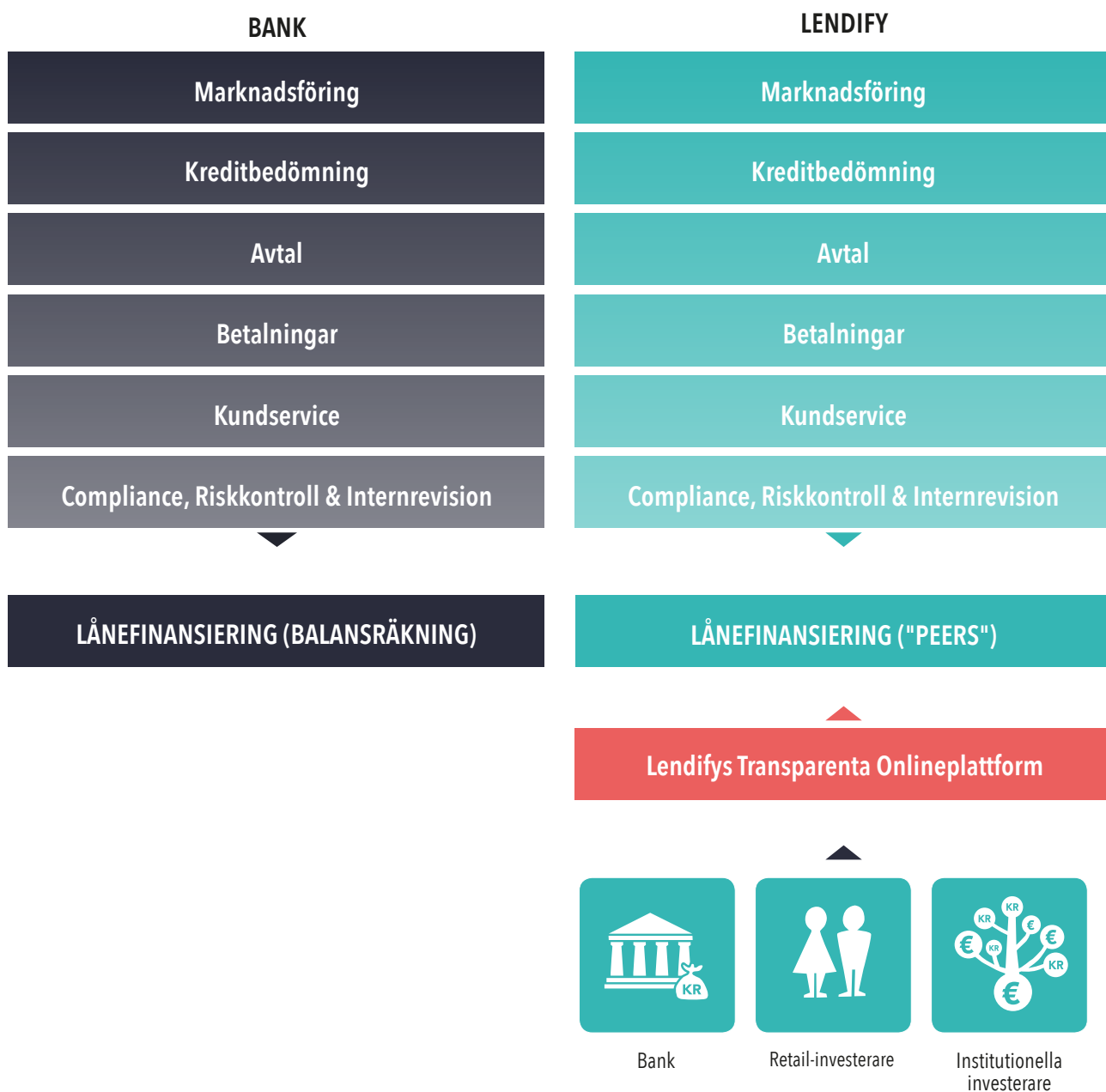


Lägre omkostnader, förenklad process

För Lendify har det varit naturligt att approacha den delen av blacolånemarknaden som domineras av bankerna. Där finns de mest kreditvärdiga låntagarna och den utgör den största delen av den totala blacolånemarknaden. Det är också där som vi tror att Lendify kan få störst fördel av att ha en sofistikerad kreditbedömningsprocess, låga operationella kostnader samt en datadriven och strukturerad digital marknadsföringsstrategi. Där finns också god tillgång på kreditdata som förenklar en automatiserad ansökningsprocess samt en välutvecklad infrastruktur för indrivning och inkasso.

För Lendifys långsiktiga strategi är det också bra eftersom den här delen av marknaden kräver intern styrning och kontroll av hög kvalitet, inte minst ur ett regel-, efterlevnads- och riskkontrollperspektiv, som går att använda som grund för ett vidgat produkterbjudande.

VERKSAMHETENS OMFATTNING OCH STRUKTUR – BANK VS. LENDIFY



LÅNGIVARE

Nästan sju procent i avkastning

Marknadsplatslån är ett relativt nytt fenomen på den svenska marknaden och potentialen för Lendifys tjänst är stor. Investerare letar efter alternativ till aktier och låga räntor och under 2015 fanns det 1500 miljarder kronor investerade på bankkonton med en genomsnittlig ränta på 0,08 procent. Det finns få alternativ till aktier då traditionella räntor ligger runt 0 procent vilket har bidragit till ett ökat inflöde av kapital på aktiemarknaderna.

Den genomsnittliga årsavkastningen hos Lendify fram till sista april uppgick till 6,93 procent. Det finns en enorm potential för Lendify att nå ut till människor som söker avkastning och erbjuda ett tillgångsslag som tidigare endast varit förbehållet bankerna.

Lendify skär bort onödiga mellanhänder, har en mer effektiv hantering av processer samt har lägre operationella kostnader än bankerna och kan därför erbjuda lägre ränta till låntagarna och möjlighet till långivarna

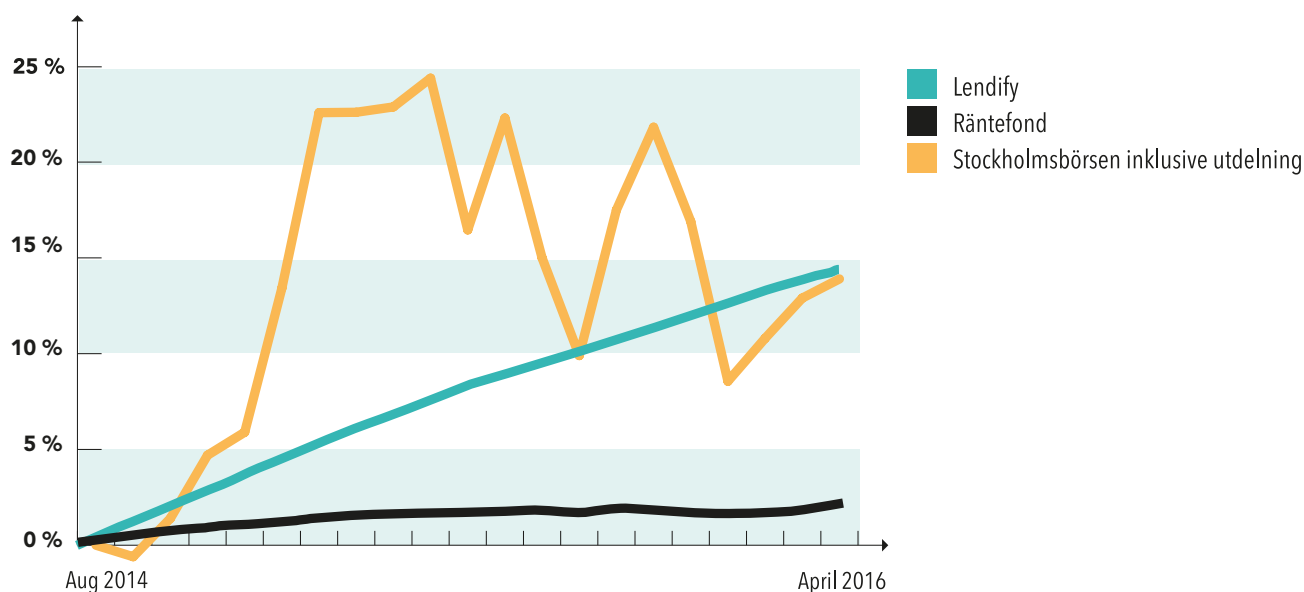
att investera i ett tillgångsslag med lång historik och god riskjusterad avkastning. Avkastningen beror av underliggande låns löptid samt kreditklass. Långivarna väljer själva vilken löptid som de önskar investera i och om de vill investera i enskilda lån eller i en diversifierad korg av flera lån.

Mycket låg beräknad risk

Kreditbedömningsprocessen är central inom Lendify och vi räknar med kreditförluster på en procent över tid vilket ligger i linje med, och ibland under, bankernas kreditförluster på samma typ av lån.

För att en långgivares insatta kapital ska minska i värde måste kreditförlusterna öka med över 700 procent. Innan dess är det endast avkastningen som påverkas det vill säga fram till dess att kreditförlusterna ökar med över 700 procent har långivarna avkastning på sitt kapital vilket diagrammet på nästa sida illustrerar.

AVKASTNING SEDAN STARTEN



Investerare på kort och lång sikt

Lendifys långgivare är generellt kunniga gällande placeringar. I det skede där Lendify nu befinner sig har vi strategiskt valt att vända oss till aktiva och kunniga investerare.

Strategin är att de cirka en miljon svenska investerare som idag är aktiva och vana att ta egna investeringsbeslut skall ha god kännedom om Lendify och det tillgångsslag som vi erbjuder. På längre sikt vill vi att alla svenska hushåll ser Lendify som ett alternativ till sitt sparkonto hos banken.

Marknadsföringsaktiviteter mot målgruppen aktiva investerare har gjorts genom bland annat sponsring av Börspodden (cirka 50 000 lyssnare), utskick till Aktiespararnas investerarregister (cirka 13 000 investeringsintresserade mottagare) och närvaro på Aktiedagen som arrangeras av Aktiespararna. Aktiviteterna har fallit väl ut och antal aktiva långgivare uppgår till 623 stycken. För att nå jämförbarhet med andra tillgångsslag började

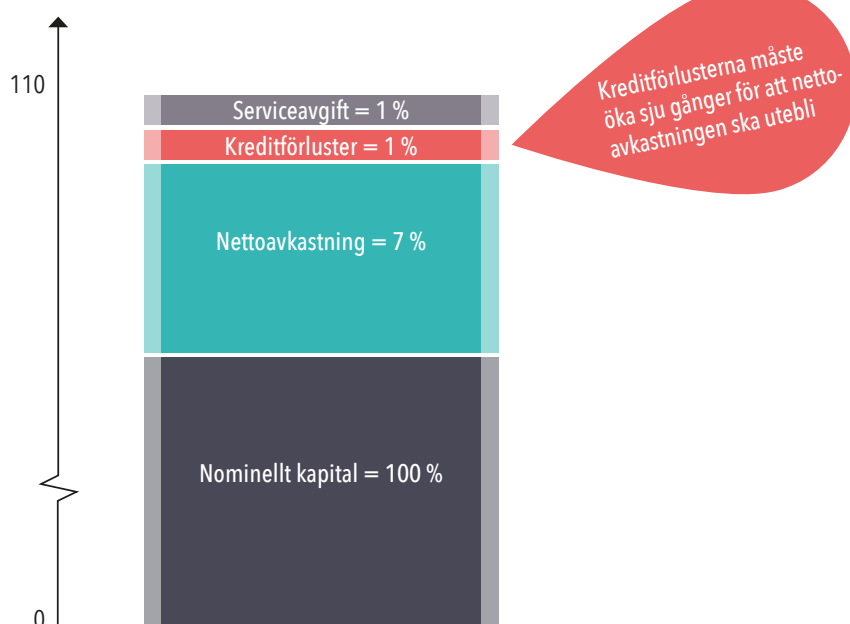
vi under februari att publicera avkastningssiffror baserat på föregående år, senaste 12 månaderna samt hittills i år för investeringar som gjorts via Lendifys plattform.

Autoinvestkonton sprider risken

Under oktober 2015 lanserades Lendifys Autoinvestkonton (mer info: lendify.se/Invest/Register) där långgivarna investerar i en diversifierad korg av lån. Långgivarna väljer löptid och sedan sprids kapitalet automatiskt ut på minst 20 stycken olika lån med olika riskklasser. På så sätt får långgivaren en riskspridning.

För att ytterligare öka tryggheten för långgivarna har Lendify skapat en kreditförlustfond (mer info: lendify.se/Invest/CreditLossFund) som täcker upp eventuella försenade amorteringar. Kreditförlustfonden gäller endast investeringar på Autoinvestkonton. Fonden är en service som Lendify står för men utgör inte en garanti.

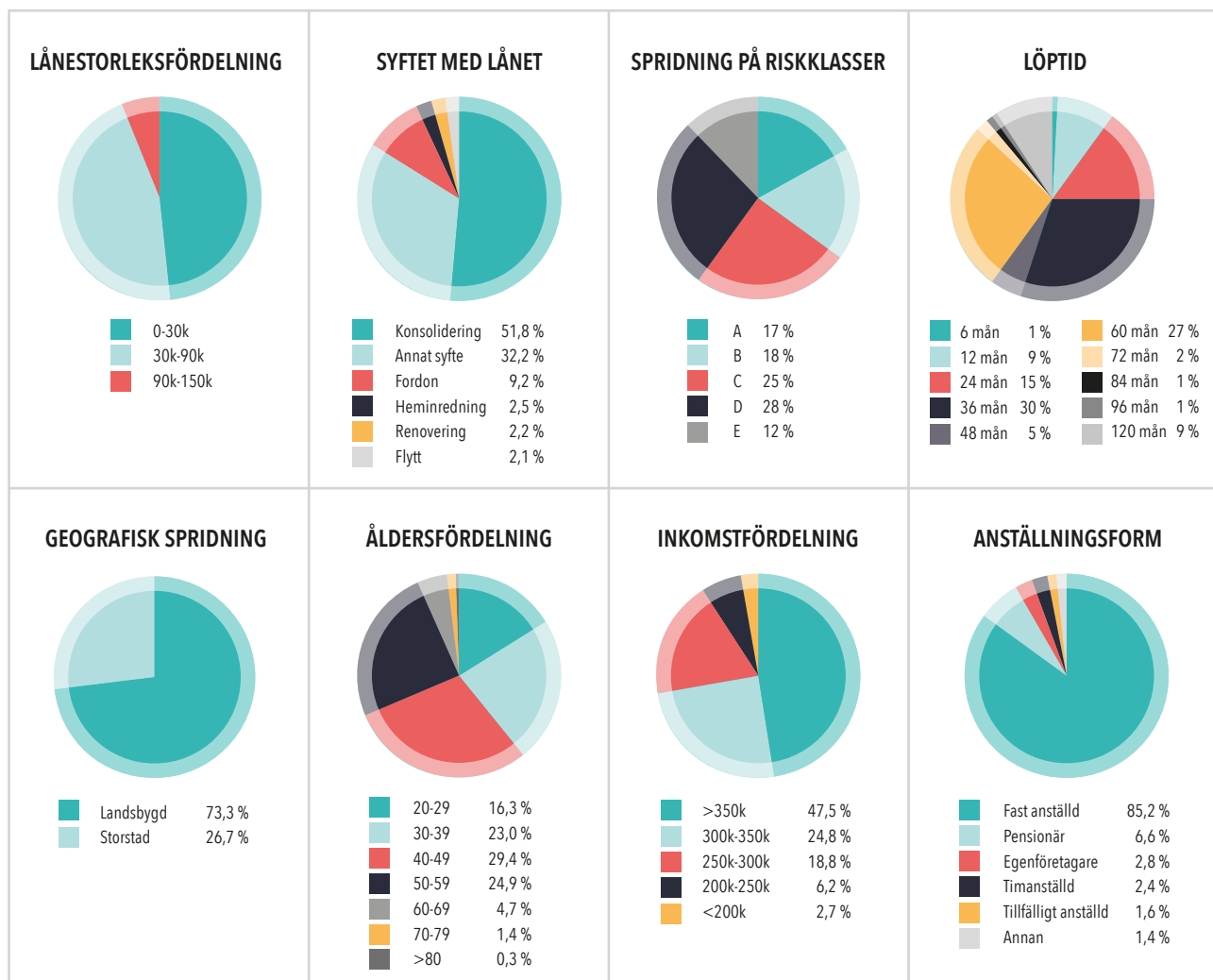
LÅG RISK FÖR UTEBLIVEN AVKASTNING



LÅNTAGARE

Lendify erbjuder blacolån endast till kreditvärda låntagare som kan få eller redan har lån hos någon av bankerna, det vill säga riskprofilen på Lendifys låntagare är densamma som den hos bankerna. Denna målgrupp har över lång tid genererat låga och förutsägbara kreditförluster hos traditionella utlånare. Lendifys låntagare består av privatpersoner och hushåll som söker finansiering för renovering/utbyggnad, bilköp, starta företag eller andra stora privata inköp på upp till 300 000 kronor.

En typisk låntagare är gift eller sambo, har årsinkomst på 400 000 kronor, bor utanför storstäderna, har en ålder på 45 år samt är fast anställd sedan minst 3 år tillbaka. Minimumkraven är att låntagaren är myndig, folkbokförd i Sverige och har en årsinkomst på över 180 000 kronor. Låntagaren får inte ha några betalningsanmärkningar eller skuld hos Kronofogden. I kreditbedömningsprocessen ingår det att säkerställa att låntagarna har god återbetalningsförmåga och i övrigt en sund privatekonomi.



KREDITBEDÖMNING

Kreditbedömningsprocessen är central i Lendifys verksamhet. Endast kreditvärdiga personer kan låna via Lendify. Detta är kommersiellt viktigt eftersom vår framgång bygger på förtroende från långivarna och det bygger på att vi kan visa på att kreditförlusterna är låga och förutsägbara.

Kreditregelverket, som är instruktionen som ligger till grund för kreditmodellen (i IT-systemet), tillsammans med kreditmodellen är det som ger oss kontroll över vilka personer som får sina låneansökningar godkända.

Kvar-Att-Leva-På-Kalkylen

En viktig komponent i kreditmodellen är Kvar-Att-Leva-På kalkylen (så kallad KALP) som säkerställer att den sökande har en återbetalningsförmåga som sträcker sig över lånets hela löptid. Kreditmodellen och KALP:en baseras på:

- 1 inhämtade uppgifter om bland annat sökandes civilstånd, antal hemmavarande barn, inkomst, boendekostnader, transportkostnader, levnadsomkostnader, övriga fasta kostnader samt;
- 2 inhämtade uppgifter från kreditupplysningen som görs via Upplysningscentralen (UC). Uppgifterna verifieras mot kreditupplysningen och jämförs sedan med uppskattade genomsnittsbelopp för de olika kostnaderna (schablonkostnaderna) som angetts av den sökande.

Risk-klassificering

Alla sökande som uppfyller minimumkraven genomgår sedan en risk-klassificering som baseras på den sökandes UC-score (UC Riskperson). UC Riskperson är en generisk score som ger en riskvärdering av varje enskild privatperson utifrån informationen från kreditupplysningen som indikerar sannolikheten att den sökande får en eller flera betalningsanmärkning inom de kommande 12 månaderna. Ränteantagandet baseras på riskvärderingen och lånets löptid.

Kreditmodellen har byggts med målet att:

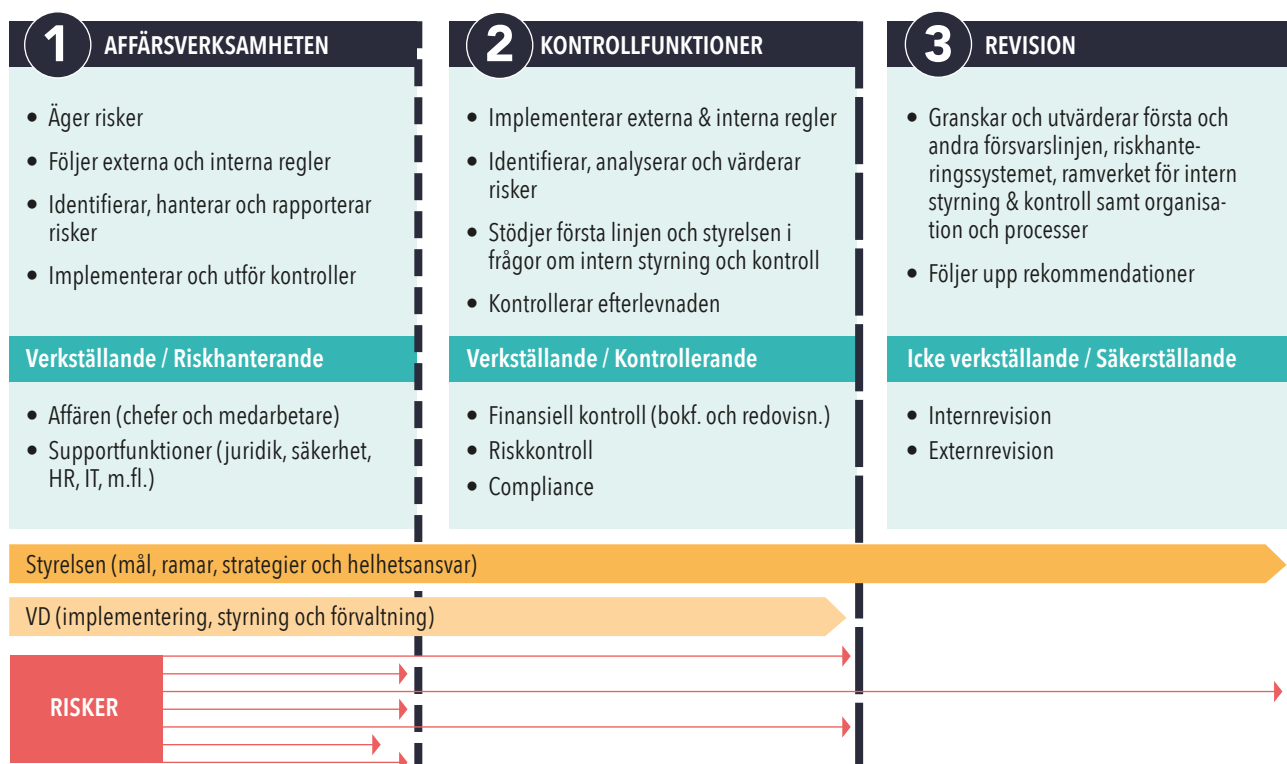
- skydda låntagare från att överskuld sättas och
- skydda långivare från kreditförluster

Detta medför att Lendifys kreditbedömningsprocess är konservativ och endast cirka 10 procent av ansökningarna godkänns.

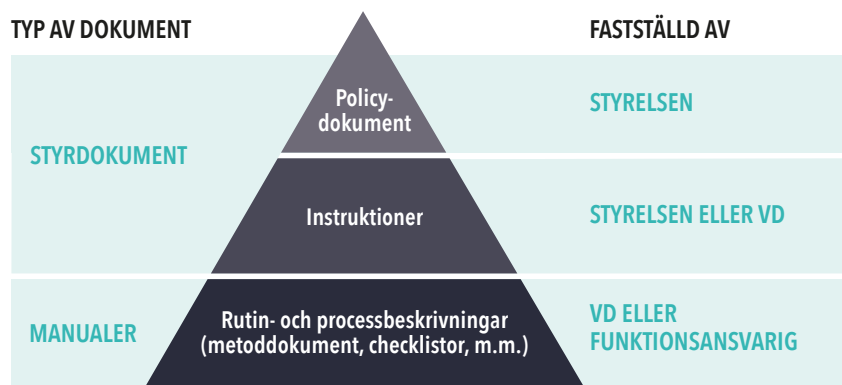
KREDITBEDÖMNINGSPROCESS



TRE FÖRSVARSLINJER



STYRDOKUMENTS-HIERARKI



STYRELSEN



ERLING GUSTAFSSON
(f. 1958), Styrelseordförande

Ledamot O.F. Ahlmark & Co eftr. AB, grundare Smart Grid Control AB, delägare och ledamot Sustainable Energy Angels AB, Crescator AB, apegroup AB. Tidigare verksam som CFO inom tung industri, byggbranschen, fastigheter, bank och investering, VD på Sjätte AP-Fonden.



MIKAEL MORTENSEN
(f. 1965), Ordinarie ledamot

VD för TidyApp Sweden AB, General Partner i Vidici Ventures och styrelseledamot i bland annat Dexterity. Tidigare verksam som VD, vice VD, CFO, projektledare och företagsbyggare i olika branscher.



JOHN-CHRISTIAN ERIKSSON
(f. 1981), Ordinarie ledamot & VD
Grundare av Vidici Ventures och Altus AB (SEO)

STEN SCHRÖDER
(f. 1962), Ordinarie ledamot

VD och grundare av Catea företagen. Flera styrelseuppdrag bland annat styrelseordförande i Captor, MyMoney och Order. Tidigare VD, styrelseordförande i ONOFF och koncernchef, styrelseledamot i Resurs gruppen (Resurs Bank, Solid försäkringar med flera.)



FREDRIK WALLENBERG
(f. 1967), Ordinarie ledamot

Styrelseledamot i Junibacken AB. PhD i Information Management från UC Berkeley och MSc i nationalekonomi samt civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm.



MATTIAS LINDROTH
(f. 1972), Ordinarie ledamot

Konsult genom MKL i Enköping AB. Tidigare verksam på Swedbank Private Banking.



HANS WESTIN
(f. 1944), Ordinarie ledamot

Styrelseordförande och grundare av Catea företagen. Flera styrelseuppdrag bland annat styrelseledamot i Captor, MyMoney och Order. Tidigare grundare, VD, styrelseledamot i ONOFF och grundare, styrelseledamot i Resurs gruppen (Resurs Bank, Solid försäkringar med flera.)

LEDNINGEN

CEO och Grundare
JOHN-CHRISTIAN ERIKSSON

ERFARENHET: Grundare
av Vidici Ventures och
Altus AB (SEO)

UTBILDNING:
Juridik och ekonomi
på högskolan
i Kalmar



COO och Grundare
NICHOLAS SUNDÉN-CULLBERG

ERFARENHET:
Morgan Stanley (Investment Banking)
och Sandvik (M&A)

UTBILDNING:
Master från
Handelshögskolan i Stockholm



CTO och Grundare
JOSÉ CARTRO

ERFARENHET:
Net Survey (senior
arkitekt) och Nordax
(senior arkitekt)

UTBILDNING:
Kungliga Tekniska
Högskolan och
Stockholms
Universitet



Chief Investor Relations
ERIKA HALLBÄCK

ERFARENHET:
Erik Penser Bank
(Försäljningschef)
och Lindorff
(Produktförsäljningschef)

UTBILDNING:
Master från
Uppsala Universitet



Chief Credit Officer
VINCENT KOLB

ERFARENHET:
Citibank (Kreditpolicychef) och
Marginalen Bank (Konsument-
kreditchef)

UTBILDNING:
MBA från Handelshögskolan i Stock-
holm och Bachelor från Université
de Haute-Alsace Mulhouse-Colmar



FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

FLERÅRSÖVERSIKT (Tkr)	2015 /16	2014/15
Nettoomsättning	627	39
Resultat efter finansiella poster	-14 185	-900
SOLIDITET (%)	13,5	71,3
FÖRSLAG TILL BEHANDLING AV ANSAMLAD FÖRLUST		
Styrelsen föreslår att den ansamlade förlusten (kronor):		
Ansamlad förlust	-899 517	
Överkursfond	19 027 028	
Årets förlust	-14 184 752	
	-15 084 269	
	3 942 759	
Behandlas så att i ny räkning överföres	3 942 759	

Företagets resultat och ställning i övrigt framgår av efterföljande resultat- och balansräkning med tilläggsupplysningar.

Viktiga förhållanden

Bolagets verksamhet består i att erbjuda en marknadsplats för lån mellan privatpersoner. För långgivare erbjuder Bolaget via plattformen en transparent portal för investeringar i lån och för låntagare sköter Bolaget via plattformen marknadsföring, kreditbedömning, avtal, betalningar och kundservice. Bolaget är marknadsledare inom området i Sverige. Bolaget har sitt säte i Stockholm.

Aktieägare: JCE Sweden AB: 57,2 %
Catea Group AB: 10,3 %
Övriga (10 st som var och en äger mindre än 10 %): 32,5 %

Väsentliga händelser under och efter räkenskapsårets utgång

Efter räkenskapsårets utgång har Lendify genomfört en nyemission samt erhållit tillstånd som Betalningsinstitut sedan 2016-07-06.

RESULTATRÄKNING

RÖRELSENS INTÄKTER	Not	2015-05-01 – 2016-04-30	2014-04-09 – 2015-04-30
Nettoomsättning		627 426	39 041
Övriga rörelseintäkter	2	769 673	9 218 000
SUMMA RÖRELSENS INTÄKTER		1 397 099	9 257 041
RÖRELSENS KOSTNADER			
Övriga externa kostnader	3	-9 163 118	-9 648 219
Personalkostnader	4	-6 751 492	-509 615
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar		-9 744	-812
SUMMA RÖRELSENS KOSTNADER		-15 924 354	-10 158 646
RÖRELSERESULTAT	5	-14 527 255	-901 605
RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER			
Övriga ränteintäkter		1 292 000	5 476
Räntekostnader		-949 497	-3 388
SUMMA RESULTAT FRÅN FINANSIELLA POSTER		342 503	2 088
RESULTAT EFTER FINANSIELLA POSTER		-14 184 752	-899 517
RESULTAT FÖRE SKATT		-14 184 752	-899 517
Skatt på årets resultat	6	0	0
ÅRETS RESULTAT		-14 184 752	-899 517

BALANSRÄKNING

TILLGÅNGAR	Not	2016-04-30	2015-04-30
ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Immateriella anläggningstillgångar</i>			
Domäner	7	38 164	47 908
<i>Finansiella anläggningstillgångar</i>			
Andelar i koncernföretag	8,9	16 050 000	50 000
Fordringar hos koncernföretag	10	5 616 904	11 720 880
Andra långfristiga fordringar		369 033	22 398
		22 035 937	11 793 278
SUMMA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR		22 074 101	11 841 186
OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR			
<i>Kortfristiga fordringar</i>			
Kundfordringar		11 984	0
Övriga fordringar		382 084	854 921
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		566 594	156 500
		960 662	1 008 538
Kassa och bank		2 785 915	11 961 343
Redovisningsmedel	11	2 710 314	678 942
SUMMA OMSÄTTNINGSTILLGÅNGAR		6 456 891	13 648 823
SUMMA TILLGÅNGAR		29 812 446	25 492 892
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
	Not	2016-04-30	2015-04-30
EGET KAPITAL			
	12		
<i>Bundet eget kapital</i>			
Aktiekapital (76 311 aktier)		76 311	76 311
Ej registrerat aktiekapital		3 660	0
		79 971	76 311
<i>Fritt eget kapital</i>			
Överkursfond		19 027 028	19 001 299
Balanserad vinst eller förlust		-899 517	0
Årets resultat		-14 184 752	-899 517
		3 942 759	18 101 782
SUMMA EGET KAPITAL		4 022 730	18 178 093
AVSÄTTNINGAR			
Kreditförlust		352 152	0
LÅNGFRISTIGA SKULDER			
Konvertibelt lån	13	15 569 001	0
Skulder till koncernföretag		2 438 362	2 438 362
Skulder till intresseföretag		136 532	0
Övriga skulder		2 560	2 560
SUMMA LÅNGFRISTIGA SKULDER		18 146 455	2 440 922
KORTFRISTIGA SKULDER			
Leverantörsskulder		1 210 677	1 055 022
Övriga skulder		367 543	2 416 935
Upplupna kostnader		3 040 970	466 577
Avräkning för annans räkning		2 671 919	935 343
SUMMA KORTFRISTIGA SKULDER		7 291 109	4 873 877
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		29 812 446	25 492 892
STÄLLDA SÄKERHETER			
<i>Övriga ställda panter och säkerheter</i>			
Spärrande bankmedel		100 000	0
		100 000	0
ASVARSFÖRBINDELSER		inga	inga

NOTER

NOT 1 REDOVISNINGS- OCH VÄRDERINGSPRINCIPER

Allmänna upplysningar

Årsredovisningen är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen och BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Fordringar har upptagits till de belopp varmed de beräknas inflyta.

Övriga tillgångar och skulder har upptagits till anskaffningsvärden där inget annat anges.

Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år.

Intäktsredovisning

Intäkter har tagits upp till verkligt värde av vad som erhållits eller kommer att erhållas och redovisas i den omfattning det är sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Bolagets intäkter består av serviceavgifter som erläggs av långivare, samt uppläggningsavgifter som erläggs av låntagare vid förmedling av lån. Serviceavgiften intäktsredovisas i enlighet med faktureringsmetoden 15 dagar innan avgiften erläggs. Uppläggningsavgiften intäktsredovisas vid tidpunkten då lånet utbetalas.

En del av försäljningen utgörs även av provisionsintäkter vid förmedling av låntagare till tredje part, samt påminnelseoch inkassoavgifter. Provisionsintäkten intäktsredovisas efter utförd låneförmedling och i enlighet med faktureringsmetoden, 15 dagar innan förfallodatum. Påminnelse- och inkassoavgifter intäktsredovisas vid tidpunkten då avgifterna kommer bolaget tillhanda.

Övriga rörelseintäkter avsåg föregående räkenskapsår försäljning av IT-plattform till dotterbolag, och nuvarande räkenskapsår av vidarefaktureringar av koncerninterna kostnader.

Anläggningstillgångar

Immateriella och materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar enligt plan och eventuella nedskrivningar.

Avskrivning sker linjärt över den förväntade nyttjandeperioden med hänsyn till väsentligt restvärde. Följande avskrivningsprocent tillämpas:

Immateriella anläggningstillgångar

Domän 20 procent

Ersättningar till anställda

Ersättningar till anställda avser alla former av ersättningar som företaget lämnar till de anställda. Kortfristiga ersättningar utgörs av bland annat löner, betald semester, betald frånvaro. Kortfristiga ersättningar redovisas som kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning till följd av en tidigare händelse och en tillförlitlig uppskattning av beloppet kan göras.

Bolaget har inga åtaganden gällande ersättningar efter avslutad anställning och övriga långfristiga ersättningar.

Koncernförhållanden

Företaget är ett moderföretag, men med hänvisning till undantagsreglerna i årsredovisningslagen 7 kap 3§ upprättas ingen koncernredovisning.

Nyckeltalsdefinitioner

Nettoomsättning

Rörelsens huvudintäkter, fakturerade kostnader, sidointäkter samt intäktskorrigeringar.

Resultat efter finansiella poster

Resultat efter finansiella intäkter och kostnader, men före extraordinära intäkter och kostnader.

Soliditet (%)

Justerat eget kapital (eget kapital och obeskattade reserver med avdrag för uppskjuten skatt) i procent av balansomslutning.

NOT 2 ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

Intäkt avseende försäljning av IT-Plattform

Intäkter avseende vidarefakturerade koncerninterna kostnader

2015-05-01 – 2016-04-30	2014-04-09 – 2015-04-30
0	9 218 000
769 674	0
769 674	9 218 000

NOT 3 LEASINGAVTAL

Framtida minimileaseavgifter, för icke uppsägningsbara leasingavtal, förfaller till betalning enligt följande:

	2015-05-01 – 2016-04-30	2014-04-09 – 2015-04-30
Inom ett år	604 464	604 464
Senare än ett år men inom fem år	2 417 856	2 417 856
Senare än fem år	0	0
	3 022 320	3 022 320
Under perioden kostnadsförda leasingavgifter	716 223	250 799
	716 223	250 799

I redovisningen utgörs den operationella leasingen av hyrda lokaler, som under året har kostnadsförts löpande. Variabla avgifter såsom tillfällig hyra av konferensutrymmen tillkommer. Avtalet löper på fem år med möjlighet till förlängning av ytterligare femårsperioder. Leasingavgifternas storlek är avhängig på utvecklingen av konsumentprisindex

NOT 4 ANSTÄLLDA OCH PERSONALKOSTNADER

Medelantalet anställda

	2015-05-01 – 2016-04-30	2014-04-09 – 2015-04-30
Kvinnor	1	0
Män	8	1
	9	1

Löner och andra ersättningar samt sociala kostnader inklusive pensionskostnader

	2015-05-01 – 2016-04-30	2014-04-09 – 2015-04-30
Löner och andra ersättningar	5 048 569	309 840
Sociala kostnader och pensionskostnader (varav pensionskostnader)	1 588 714 (0)	97 352 (0)
Totala löner, andra ersättningar, sociala kostnader och pensionskostnader	6 637 283	407 192

NOT 5 INKÖP OCH FÖRSÄLJNING MELLAN KONCERNFÖRETAG OCH NÄRSTÅENDE BOLAG

	2015-05-01 – 2016-04-30	2014-04-09 – 2015-04-30
Andel av årets totala inköp som skett från andra företag i koncernen	6,00 %	3,00 %
Andel av årets totala försäljningar som skett till andra företag i koncernen	76,00 %	99 %
Andel av årets totala inköp som skett från andra närstående företag	11,00 %	64,00 %
Andel av årets totala försäljningar som skett till andra närstående företag	1,00 %	1,00 %

NOT 6 AKTUELL OCH UPPSKJUTEN SKATT		2015-05-01 – 2016-04-30	2014-04-09 – 2015-04-30	
<i>Skatt på årets resultat</i>				
Aktuell skatt		0	0	
Totalt redovisad skatt		0	0	
<i>Avstämning av effektiv skatt</i>				
	procent	belopp	procent	belopp
Redovisat resultat före skatt		-14 184 752		-899 517
Skatt enligt gällande skattesats	22 %	3 120 645	22 %	197 894
Ej avdragsgilla kostnader	22 %	-48 458	22 %	-5 027
Ej skattepliktiga intäkter	22 %	284 240	22 %	1 205
Underskottsavdrag vars skattevärde ej längre redovisas som tillgång	22 %	-3 356 427	22 %	-194 072
Redovisad effektiv skatt	0,00	0	0,00	0

NOT 7 DOMÄNER	2016-04-30	2015-04-30
Ingående anskaffningsvärden	48 720	0
Inköp	0	48 720
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	48 720	48 720
Ingående avskrivningar	-812	0
Årets avskrivningar	-9 744	-812
Utgående ackumulerade avskrivningar	-10 556	-812
Utgående redovisat värde	38 164	47 908

NOT 8 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG	2016-04-30	2015-04-30
Ingående anskaffningsvärden	50 000	0
Inköp	16 000 000	50 000
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	16 050 000	0
Utgående redovisat värde	16 050 000	50 000

NOT 9 SPECIFIKATION ANDELAR I KONCERNFÖRETAG				
Namn	Kapital- andel	Rösträts- andel	Antal andelar	Bokfört värde
Lendify Technologies AB	100	100	50 000	16 050 000
Namn	Org.nr	Säte	Eget kapital	
Lendify Technologies AB	559003-8633	Stockholm	1 149 212	
Resultat				-14 900 788

NOT 10 FORDRINGAR HOS KONCERNFÖRETAG	2016-04-30	2015-04-30
Ingående fordringar	11 720 880	0
Tillkommande fordringar	1 284 329	11 720 880
Avgående fordringar	-5 917 796	0
Omklassificeringar	-189 055	0
Utgående ackumulerade anskaffningsvärden	6 898 358	11 720 880
Utgående redovisat värde	6 898 358	11 720 880

NOT 11 REDOVISNINGSMEDEL	2016-04-30	2015-04-30
I saldo av Redovisningsmedel ingår per 160430 oseparatorade intäkter motsvarande 27 907 kr, som avgår till Kassa och Bank.		
Redovisningsmedel	2 710 314	0
Oseparatorade intäkter	-27 907	0
Faktiskt saldo redovisningsmedel	2 682 407	0

NOT 12 FÖRÄNDRING AV EGET KAPITAL					
	Aktie- kapital	Ej reg aktiekapital	Överkurs fond	Balanserat resultat	Årets resultat
Belopp vid årets ingång	76 311		19 001 299		899 517
Teckningsoptioner		3 660	25 729		
Disposition enl bokslut av årets årsstämma				-899 517	-899 517
Årets resultat					-14 184 752
Belopp vid årets utgång	76 311	3 660	19 027 028	-899 517	-14 184 752

NOT 13 KONVERTIBLA LÅN	2016-04-30	2015-04-30
Konvertibelt lån: Bridge Loan Agreement Nov 2015	-10 000 000	0
Konvertibelt lån: Bridge Loan Agreement Mar 2016	-5 569 001	0
	-15 569 001	0

Beslut om konvertering av fulla lånebeloppen inklusive 15 % ränta, till 10 724 aktier, togs vid stämma den 20:e Maj 2016.

ÅRSREDOVISNINGENS UNDERTECKNANDE

Resultat- och balansräkningen kommer att föreläggas på årsstämma för fastställelse.

Stockholm den 14 oktober 2016



Erling Gustafsson
Ordförande



Mikael Mortensen



Fredrik Jacob Johan Wallenberg



Hans Olov Westin



Kjell Mattias Lindroth



Sten Sture Joakim Schröder



John-Christian Eriksson
Verkställande direktör

Min revisionsberättelse har lämnats den 14 oktober 2016



Peter Du Rietz Garpenhag
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

Rapport om årsredovisningen

Jag har utfört en revision av årsredovisningen för Lendify AB för räkenskapsåret 2015-05-01-2016-04-30. Bolagets årsredovisning ingår i den tryckta versionen av detta dokument på sidorna 18-22.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar för årsredovisningen

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta en årsredovisning som ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och för den interna kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel.

Revisorns ansvar

Mitt ansvar är att uttala mig om årsredovisningen på grundval av min revision. Jag har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige. Dessa standarder kräver att jag följer yrkesetiska krav samt planerar och utför revisionen för att uppnå rimlig säkerhet att årsredovisningen inte innehåller väsentliga felaktigheter.

En revision innefattar att genom olika åtgärder inhämta revisionsbevis om belopp och annan information i årsredovisningen. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i årsredovisningen, vare sig dessa beror på oegentligheter eller på fel. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur bolaget upprättar årsredovisningen för att ge en rättvisande bild i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i bolagets interna kontroll. En revision innefattar också en utvärdering av ändamålsenligheten i de redovisningsprinciper som har använts och av rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens uppskattningar i redovisningen, liksom en utvärdering av den övergripande presentationen i årsredovisningen.

Jag anser att de revisions bevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Uttalanden

Enligt min uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Lendify AB:s finansiella ställning per den 30 april 2016 och av dess finansiella resultat för året enligt ämndovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Jag tillstyrker därför att årsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Utöver min revision av årsredovisningen har jag även utfört en revision av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Lendify AB för räkenskapsåret 2015-05-01 – 2016-04-30.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust, och det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för förvaltningen enligt aktiebolagslagen.

Revisorns ansvar

Mitt ansvar är att med rimlig säkerhet uttala mig om förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust och om förvaltningen på grundval av min revision. Jag har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige.

Som underlag för mitt uttalande om styrelsens förslag till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust har jag granskat om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Som underlag för mitt uttalande om ansvarsfrihet har jag utöver min revision av årsredovisningen granskat väsentliga beslut, åtgärder och förhållanden i bolaget för att kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören är ersättningsskyldig mot bolaget. Jag har även granskat om någon styrelseledamot eller verkställande direktören på annat sätt har handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Jag anser att de revisions bevis jag har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för mina uttalanden.

Uttalanden

Jag tillstyrker att årsstämman behandlar förlusten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Stockholm den 14 oktober 2016



Peter Du Rietz Garpenhag
Auktoriserad revisor

HÖGT FÖRTROENDE KOMBINERAT MED LÅGA OPERATIONELLA
KOSTNADER LEDER TILL HÖG RISKJUSTERAD AVKASTNING FÖR
LÅNGIVARE OCH LÅG RÄNTA FÖR LÅNTAGARE.
DETTA VILL LENDIFY UPPNÅ.

